outre la part employée à la construction du local et à l'achat du matériel nécessaire, comprend une somme plus ou moins considérable destinée à servir de fonds de crédit ou de roulement. En second lieu, le comptoir annexé à l'entrepôt, fonctionnant comme banque, reçoit des dépôts à intérêt variable, suivant la latitude donnée à la faculté de retrait. Ce qui se pratique dans toutes les banques pourra se faire avec bien plus de garanties au comptoir de l'entrepôt qui, s'abstenant de toute opération aléatoire, n'est exposé à aucune perte. Outre ces dépôts réguliers, l'intervalle qui s'écoule, dans la plupart des cas, entre le payement d'un produit par l'acheteur et la remise au dépositant, fait stagner des sommes importantes dans la caisse du comptoir, le producteur n'ayant pas toujours besoin de son argent au moment où il est avisé et devant le laisser jusqu'à ce qu'il en ait l'emploi. On pourrait ainsi fournir en avances, aux cultivateurs et aux entrepreneurs de travaux utiles, tout le numéraire employé aujourd'hui aux spéculations mercantiles. « L'avance, dit Fourier dans la *Phalange*, ne fût-elle que la demi-valeur des denrées qu'on livre au magasin commun, peut déjà conduire le paysan à six mois de délai sur la vente. L'on voit fréquemment, dès le mois de novembre, les cultivateurs éprouver des besoins, se plaindre de ce qu'on ne vend pas les blés à peine battus, les vins à peine sortis de la cuve. S'ils avaient l'avance de demi-valeur, ils pourraient différer la vente jusqu'en mai. A défaut, ils sont obligés d'avilir les denrées, de se presser, de s'offrir pour accepteurs de contributions et fermages, et contraints souvent de racheter en mai du grain à prix double de celui auquel ils ont vendu en novembre. Ce serait donc un avantage énorme pour le petit cultivateur que l'avance de moitié du prix réel de sa récolte, au modique intérêt de 4 pour 100 par an. Sans le secours de ces avances, comment prévenir la ruine du paysan, surtout dans les pays vignobles, où il est toujours spolié par l'accapareur, à qui il livre au bout de trois mois des vins qui auraient souvent besoin, pour atteindre à leur valeur, d'être gardés plusieurs années? Si l'on ne fournit pas au cultivateur des avances pour différer notablement la vente, l'ordre industriel n'est qu'une tyrannie méthodique, une ligue de quelques vampires contre la masse des cultivateurs qu'on dépouille peu à peu, qu'on réduit au rôle d'ilotes travaillant pour les usuriers et les accapareurs. Après cela, on se plaint de l'indigence : c'est dans la pénurie du petit cultivateur qu'il faut en chercher une des sources, et y appliquer remède par l'avance conditionnelle sur dépôt du produit. »

Grâce à l'entrepôt et au comptoir sociétaire, on économiserait dans une forte proportion les soins journaliers de gestion et de vente; des déposants se rassembleraient périodiquement, pour délibérer sur les chances de vente ou délai pour le tout ou partie de chaque produit, mais les individus tempétents voteraient seuls sur chacune des questions proposées. Celui qui n'aurait versé que des blés n'opinerait pas sur la question des laines, et *vice versa*. La manutention serait confiée à des commissaires gérants expérimentés et, comme les soins ne coûtent guère plus pour cent garanties que pour dix, lorsqu'on procède avec intelligence, chaque déposant ferait une épargne considérable de temps, de déperditions, et ses denrées seraient mieux soignées. Pour simplifier, les parties à peu près semblables en qualité, à dire d'experts, seraient réunies au gré des producteurs assemblés, de manière à réduire les blés, par exemple, à quatre ou cinq qualités distinctes par le mélange des qualités homogènes. Même économie s'établirait sur tous les détails des relations agricoles compliquées à l'infini dans l'ordre actuel. Enfin, par les soins de l'agence, les producteurs, constamment informés de l'état journalier des marchés dans les localités voisines et les localités éloignées, prendraient, en connaissance de cause, la détermination de vendre, d'élever ou d'abaisser leurs prix, ou enfin d'expédier pour telle ou telle consignation dans les entrepôts lointains avec lesquels il n'y aurait d'autre risque à courir qu'une variation légère sur les marchés de consommation. L'entrepôt supprimerait donc les complications, les déperditions et dommages négatifs du système actuel. Les avaries des céréales sont assez fréquentes pour les cultivateurs, dont les greniers sont, en général, hantés par les souris, les rats, les charançons, etc., etc. Celles du vin ne le sont pas moins chez les vignerons par l'usage, qui ont de mauvaises caves ne savent pas donner au vin les soins qu'il réclame, et souvent n'ont à vendre ou à consommer que des vins tournés et poussés. Les produits détérioréssé se déprécient, et l'obligation quelquefois pressante de les vendre sans délai les empêche d'arriver à cette maturité qui en double et triple quelquefois la valeur.

L'entrepôt concurrent faciliterait la compensation et la commutation de nègoce des produits consignés. Qu'un producteur se décide à vendre contre l'avis de la masse, on exécutera l'opération séparément pour les denrées qu'il a consignées; mais la masse peut prendre un autre parti, faire acheter par le comptoir, et solder le vendeur qui a déjà reçu une partie en avance. De cette manière, les magasins restent sans changement jusqu'à ce que des circonstances plus favorables motivent la décision de vendre. Les agioteurs d'aujourd'hui ont souvent recours à cet expédient pour empêcher les petites ventes d'avilir les denrées qu'ils ont déjà acquises; les producteurs de chaque commune agiraient de même dans l'ordre garantiste, et les cantons auraient intérêt à s'entendre pour prévenir toute dépréciation. On pourrait aussi, pour le bien de la masse, commuer les ventes. Qu'un producteur, ayant consigné des laines ou des soies, se décide à vendre par besoin d'argent, quoique l'opinion de la majorité soit de garder et que le vendeur lui-même ait des regrets, pour éviter le double inconvénient d'avancer de l'argent et de se défaire d'un produit jugé bon à conserver, on vendra un autre objet, blé, vin, huile, etc. etc., dont on aura moins de profit à espérer. Ainsi, l'on conserve les produits les plus avantageux, et la masse est à l'abri des vicissitudes commerciales, très-rares d'ailleurs dans ce nouvel ordre, où les relations prennent une assiette régulière, parce que, tout canton conservant une masse de denrées en prévision d'une mauvaise récolte, les variations annuelles ne dégénèrent jamais en crises funestes sur telle ou telle branche, et en particulier sur l'approvisionnement des grains, la plus importante de toutes. L'entrepôt garantiste sera un foyer d'émulation collective pour la régularité des fournitures. Au moyen des commutations de ventes, toute commune pourrait rassembler ses produits réguliers, élaguer ce qu'elle aurait de défectueux, le consommer dans les marchés vicinaux, ventes et emplois journaliers. Il lui importerait de réserver pour les ventes ou consignations lointaines, des parties régulières qu'on nomme, en style commercial, qualités d'ordre, bien entendu que ce service qui leur est assigné. C'est par là qu'elle acquerrait un bon renom et inspirerait partout une confiance qui tournerait à son avantage. Ce but, bien saisi par chacune, agirait en même temps sur tous les comptoirs et les exciterait à rivaliser de bonne renommée; mais il deviendrait aussi un germe d'émulation individuelle. Ceux qui se distinguent les passions dominantes du paysan, sa manie d'intervenir dans le débat des intérêts de la commune, sa satisfaction d'un nombre qui dans une assemblée des notables du canton, sentiront combien tout cultivateur s'efforcerait, dans ce nouvel ordre, de faire briller ses produits, surtout quand il aurait la certitude d'en obtenir, outre le renom, divers avantages pécuniaires, comme l'avance de capitaux sur dépôt de produits.

Le régime garantiste ayant pour but essentiel de rendre sûre et sincère la justification de valeur réelle, les produits mis en vente dans la commune, dans le chef-lieu de canton, de province, ou enfin dans les lieux de consommation lointaine, seraient appuyés de la notice d'estimation dressée par un ou plusieurs comités d'experts, connaissant dans des conditions certaines de loyauté, jugeant sur des échantillons fournis, non par les propriétaires des produits, mais par des commissaires spéciaux tirés des autres communes voisines, tous intéressés à ce que la réputation du pays ne fût pas compromise par des déclarations mensongères. Les expertises faites dans les communes se répéteraient dans les cantons supérieurs du système, et le résultat de ces évaluations serait toujours communiqué aux acheteurs. Aucune opération ne serait en toute garantie, mû par l'intérêt bien entendu de la commune, du canton, de la province à ne pas recevoir de démenti, à ne pas voir leurs produits rebutés de tout le monde par suite d'un mensonge dont le déshonneur, compté pour peu de chose dans le commerce actuel, serait reduoté