

"En primer lugar, no dice nada sobre la importancia industrial absoluta de la localidad puesto que apenas es una medida relativa. Tampoco señala la importancia en magnitud de las ramas que determina como básicas... En segundo, el número de actividades básicas no es un indicador de la importancia industrial de la ciudad sino de la naturaleza de su estructura industrial. Por ejemplo, se puede pensar en una ciudad en una etapa de desarrollo muy preliminar con pocas actividades industriales; como en ellas tendrá un porcentaje muy alto comparado al nacional, serán las actividades en que se 'especializa', pero irán desapareciendo como tales al ir diversificando su producción industrial". 30/.

Sin embargo, estas limitaciones no son suficientes para desechar este índice si se le utiliza conjuntamente a otras características de la estructura industrial, como se verá al final de este capítulo.

En el período 1970-1975, la localidad aumentó de 3 a 4 las actividades en que se especializa (véase Cuadros 2 y 3). Esto define al Área Metropolitana de Monterrey, como un lugar con una clara tendencia a especializarse en un reducido número de industrias, de las que destacan notablemente las de bienes de capital y de consumo duradero. Esta es una consideración muy importante ya que las industrias en que se especializa la ciudad serían las más difícilmente descentralizables puesto que les ofrece ventajas locacionales (economías de "urbanización" y "externas") no fácilmente igualadas por otros lugares. Dicho de otra forma, las industrias descentralizables del AMM son aquellas en que no se especializa, pues

"...en la producción de éstas sus ventajas locacionales no son esenciales y se pueden producir en otras ciudades..." 31/.

4.- Dinámica Industrial.

Pasamos ahora al análisis de la dinámica de la estructura industrial del AMM, durante el período considerado (1970-1975); para ello clasificamos las actividades industriales en motrices de primer (M1) y segundo orden (M2), respetando lo acordado en el

30/ Garza, G. 1980. Op. cit. pp. 62-63.

31/ Garza, G., 1980. Op. cit. p. 66.

capítulo I.

Primero que todo, entenderemos por industrias motrices aquéllas que

"...son de considerable magnitud y de tecnología avanzada que ejercen sobre otras acciones tendientes a aumentar su tamaño, modificar sus estructuras, - modificar su forma de organización, etc...." 32/

Llamaremos industria M1 a la actividad *i* si su tasa de crecimiento en la localidad fué mayor que la tasa de crecimiento del total de la actividad industrial del país. La actividad *i* será M2 si su tasa de crecimiento en la localidad fue superior a su equivalente nacional. En este escrito logramos la identificación de tales industrias utilizando la primera y tercera parte de la técnica "Cambio y Participación" ya presentada. 33/

De esta forma, cinco fueron las actividades industriales de tipo M1 en el AMM: 21, 30, 32, 35 y 36. Del tipo M2 se detectaron siete grupos industriales: 21, 25, 29, 32, 35 y 36 (el significado de estas claves aparece en el Cuadro 4).

En resumen, la existencia de actividades motrices en casi toda su estructura industrial explica el gran dinamismo que la ciudad tiene en esta actividad.

Por otro lado, la presencia de actividades básicas y grupos, que han concentrado desde 1960 la mayor parte de la producción industrial, determinan en gran medida el tamaño (en términos de industrias y producción) de la localidad.

32/ Garza, G., 1980. Op. cit. p. 67

33/ Es claro que en esta forma de identificar a las industrias motrices no podemos desglosar los efectos de impulso que éstas ejercen sobre los grupos industriales que bien puede ser por efecto de dimensión, productividad e innovación. Para cálculos similares a los nuestros con este tipo de limitaciones véase Perroux, F. "Las industrias motrices y la planificación del crecimiento de una economía nacional"; en Revista de Economía y Estadística. Universidad Nacional de Córdoba. Fac. de Ciencias Económicas. Vol. 8 #1. Argentina 1964. p. 42.

En el Cuadro 5 presentamos una tipología que resume en forma clara y sintética lo redactado en este capítulo.

CUADRO 5. AREA METROPOLITANA DE MONTERREY. TIPOLOGIA DE LOS PRINCIPALES GRUPOS INDUSTRIALES 1970-1975.

GRUPO INDUSTRIAL	a/	b/	c/	d/	e/
20	C				
21				m1	- m2
25					- m2
29					- m2
30	C			m1	- m2
32				m1	- m2
33	C		- B		
34	C		- B		
35			- B	- m1	- m2
36			- B	- m1	- m2

FUENTE: Elaboraciones hechas en base a los Cuadros 1 y 2 y sección 2 del Capítulo I.

- a/ Para ver el significado de las claves de cada uno de los grupos industriales véase Cuadro 4.
- b/ C significa que está entre los primeros 4 grupos industriales que concentran más del 60% de los ingresos brutos totales en 1975.
- c/ B significa que la actividad era básica en 1975 según el IEL del Capítulo I.
- d/ M1 se refiere a que el grupo industrial fué "motriz de primer orden" en el período 1970-1975, según la técnica "Cambio y Participación" del Capítulo I.
- e/ M2 quiere decir que el grupo industrial fue "motriz de segundo orden" en el período 1970-1975, según la técnica "Cambio y Participación" del Capítulo I.