

A. El ingreso personal: sus variables explicativas.1. Un hallazgo general.

Un estudio previo elaborado para Monterrey ha hecho el análisis de algunos de los factores que determinan el nivel de ingreso de las personas ocupadas en la ciudad, así como la relación cuantitativa entre dichos factores. ^{63/} Tal estudio demuestra que en el caso de Monterrey - existe una clara correspondencia entre el ingreso personal y el nivel educativo medido en años de estudio aprobados. El coeficiente de correlación entre estas dos variables, según se presentan en el Cuadro XIX, es

CUADRO XIX
SALARIO MENSUAL Y NIVEL EDUCATIVO DE LA POBLACION
ECONOMICAMENTE ACTIVA EN MONTERREY, POR RAMA
DE ACTIVIDAD. (1963-64)

Rama de actividad económica	Salario medio mensual (pesos)	Nivel medio educativo.a)
Servicios domésticos	254	3.0
Construcción	639	4.2
Otros servicios b)	906	7.4
Industria manufacturera	972	5.7
Transporte, almacenaje y comunicaciones.	1 000	5.5
Comercio (al mayoreo y al detalle)	1 033	5.5
Electricidad, gas y agua	1 153	6.3
Servicios bancarios y financieros	1 584	8.7
Gobierno	1 438	8.4
Promedio general	913	5.9

FUENTE: Centro de Investigaciones Económicas, U.N.L., Ocupación y Salarios en Monterrey Metropolitano, 1963-64, p.38.

Notas: a) Años de estudio aprobados.

b) Incluye: servicios educativos, servicios médicos y sanitarios, de entretenimiento, etc.

^{63/} Centro de Investigaciones Económicas, U.N.L., Ocupación y Salarios en Monterrey Metropolitano, 1963-64...

de 0.81, el cual parece ser significativo. ^{64/}

Solamente dos sectores en el cuadro anterior ocupan un lugar que parece ser no consistente: "Otros servicios" con un relativo alto nivel de educación (tercer lugar), y un relativamente bajo nivel de salarios (séptimo lugar en el orden); y "Comercio", con un bajo nivel de educación (séptimo lugar), y un relativamente alto nivel de ingreso (cuarto lugar). Esto se explica, pues el sector "Otros servicios" incluye un muy heterogéneo grupo de trabajadores mezclados con profesionistas, y dentro de los profesionistas se incluye un amplio número de algunos como licenciados y médicos generales, cuya oferta en expansión aparentemente ha venido deprimiendo su nivel de salario; el relativamente alto nivel de ingreso de las gentes clasificadas en el sector comercial, en comparación con su nivel educativo, podría ser explicado por la posesión de recursos financieros y capital propio.

2. El Sector Manufacturero: Un caso particular.

En este sector, teniendo en mente las implicaciones analíticas de la función Cobb-Douglas, se asociaron tres índices: el nivel de salarios, la dotación de capital por trabajador ocupado, y el nivel de educación de los trabajadores en cada rama del sector (Cuadro XX).

^{64/} Se podría argüir la existencia de una variable anterior que a su vez explicaría el nivel del ingreso actual y la educación de la población ocupada: ésto es, el status socio-económico que los padres tenían en el pasado. Pero en cualquier caso, la secuencia explicativa sigue siendo válida: el status económico de los padres explica el nivel de educación de la población ocupada, y éste explica a su vez -aunque parcialmente- el nivel de salarios.

CUADRO XX

INDICES DE: SALARIO, NIVEL EDUCATIVO, Y DOTACION
DE CAPITAL POR TRABAJADOR EMPLEADO. MONTERREY,
1963-1964

Rama de actividad industrial	Indice de Salario	Indice de Capital	Indice del nivel educativo. a)
1. Calzado, prendas de vestir y otros artículos confeccionados con textiles.	58.7	25.5	93.6
2. Construcción.	67.0	36.4	76.1
3. Madera, muebles y accesorios.	89.4	26.7	88.1
4. Productos alimenticios, bebidas y tabacos.	94.2	69.4	96.3
5. Productos minerales no metálicos (excepto derivados del petróleo y carbón)	96.6	65.7	95.4
6. Cuero, productos de cuero (excepto calzado) y caucho.	143.3	32.6	111.0
7. Productos metálicos, maquinaria, artículos eléctricos y material de transporte.	111.3	58.6	115.6
8. Industrias metálicas básicas (fundiciones, laminado y estirado de metales, etc.).	112.6	262.7	105.5
9. Textiles	104.4	59.5	105.5
10. Papel, productos de papel, imprentas y editoriales.	95.3	111.3	94.5
11. Substancias y productos químicos, y derivados del petróleo y carbón.	141.5	123.2	122.9
Promedio general del sector industrial	100.0	100.0	100.0

FUENTE: Centro de Investigaciones Económicas, U.N.L., *Ocupación y Salarios en Monterrey Metropolitano, 1963-1964*, p.43.

Notas: a) Años de estudio aprobados.

El coeficiente de correlación múltiple entre los mencionados índices es de 0.79; la correlación parcial correspondiente a la dotación de capital es de 0.21; y 0.65 para el índice de educación. Esto parece indicar que la última variable es más importante que la dotación de capital en la determinación del nivel de salarios. Tal conclusión no debe sorprender, si se piensa que la educación trabaja directamente en beneficio de la persona ocupada, en tanto que el capital tiende a elevar, en primer lugar, los beneficios del capital y el ingreso personal de quienes integran el sector empresarial. Esto último se corrobora si atendemos a sectores específicos del Cuadro XX: "Industrias metálicas básicas", y "Textiles"; en el primer caso un alto índice de dotación de capital no se ve acompañado de un "consistente" alto nivel de salarios, sino de uno ligeramente más alto del que corresponde al sector de "Textiles", no obstante que en las industrias metálicas básicas se observa una dotación de capital cinco veces mayor a la de la industria textil. La explicación obvia de esto es la de que, aunque el capital eleva la productividad de la fuerza de trabajo (aunque sea controvertible hasta qué punto opera este fenómeno), los beneficios de tal incremento en la productividad se orientan principalmente a la retribución del propio capital y a los salarios del personal administrativo de alto rango, que frecuentemente está identificado con los propietarios físicos de los complejos industriales.