

CUADRO II.14

DIVISION DE LA INDUSTRIA DE TRANSFORMACION EN INDUSTRIAS TIPO I Y TIPO II

GRUPO	INDUSTRIAS TIPO I	GRUPO	INDUSTRIAS TIPO II
20	Fabricación de alimentos	30	Industria química
21	Elaboración de bebidas	31	Refinación de petróleo y derivados del carbón mineral
22	Beneficio y fabricación de productos de tabaco	32	Fabricación de productos de hule y de plástico
23	Industria textil	33	Fabricación de productos de minerales no metálicos; excepto del petróleo y del carbón mineral
24	Fabricación de prendas de vestir y otros artículos confeccionados con textiles y otros materiales; excepto calzado	34	Industrias metálicas básicas
25	Fabricación de calzado e industria del cuero	35	Fabricación de productos metálicos; excepto maquinaria y equipo
26	Industria y productos de madera y corcho; excepto muebles	36	Fabricación, ensamble y reparación de maquinaria, equipos y sus partes; excepto los eléctricos
27	Fabricación y reparación de muebles y accesorios; excepto los de metal y los de plástico moldeado	37	Fabricación y ensamble de maquinaria, equipo, aparatos, accesorios y artículos eléctricos y electrónicos y sus partes
28	Industria del papel	38	Construcción, reconstrucción y ensamble de equipo de transporte y sus partes
29	Industrias editoriales, de impresión y conexas	39	Otras industrias manufactureras

CUADRO II.15  
DESPLAZAMIENTO DE LA INDUSTRIA DE TRANSFORMACION  
EN NUEVO LEON ENTRE 1950 y 1975

	Industrias tipo I		Industrias tipo II		TOTAL	
	1950	1975	1950	1975	1950	1975
Personal ocupado	51.4	29.8	48.6	70.2	100	100
Producción	52.7	32.8	47.3	67.2	100	100
Activos totales	47.1	22.2	52.9	77.8	100	100
Remuneracion	48.5	24.5	51.5	75.5	100	100

FUENTE: Cuadros II.1 y II.2

El análisis subsiguiente se dirige a encontrar las relaciones predominantes en cuanto a salarios promedio, producción por activos, rendimientos y producción por trabajador. Dado el problema de concentración se le dará particular atención a la relación de estas variables con el tamaño de las empresas (medido por población ocupada). Además, dada la distinción anterior entre industrias, se tratará a las industrias tipo I y II tanto unida como separadamente.

Salarios.

En el Cuadro II.16 se presentan los resultados de tres ecuaciones de regresión para la variable salarios, una para todas las industrias (tomadas en subgrupos) y las otras por cada tipo de industrias. De estos resultados se desprende que las industrias de mayor tamaño, las que tienen mayor capital por persona ocupada y las de mayor rendimiento (medido como utilidades entre activos) son las que tienen

INDUSTRIAS TIPO I	INDUSTRIAS TIPO II
36 Industrias eléctricas y conexas	36 Industrias eléctricas y conexas
38 Industrias de metales y sus productos	38 Industrias de metales y sus productos
37 Industrias de productos químicos y derivados	37 Industrias de productos químicos y derivados
39 Industrias de productos de caucho, plástico y derivados	39 Industrias de productos de caucho, plástico y derivados
32 Industrias de productos de vidrio y cerámica	32 Industrias de productos de vidrio y cerámica
34 Industrias de productos de vidrio y cerámica	34 Industrias de productos de vidrio y cerámica
33 Industrias de productos de vidrio y cerámica	33 Industrias de productos de vidrio y cerámica
35 Industrias de productos de vidrio y cerámica	35 Industrias de productos de vidrio y cerámica
31 Industrias de productos de vidrio y cerámica	31 Industrias de productos de vidrio y cerámica
30 Industrias de productos de vidrio y cerámica	30 Industrias de productos de vidrio y cerámica
INDUSTRIAS TIPO I	INDUSTRIAS TIPO II

DIVISION DE LA INDUSTRIA DE TRANSFORMACION EN INDUSTRIAS TIPO I Y TIPO II

CUADRO II.15  
DESPLAZAMIENTO DE LA INDUSTRIA DE TRANSFORMACION  
EN NUEVO LEON ENTRE 1950 Y 1975

T. O. T. A. L.	Industrias tipo I		Industrias tipo II	
	1950	1975	1950	1975
100	100	100	100	100
100	100	100	100	100
100	100	100	100	100
100	100	100	100	100

FUENTE: Cuadros II.1 y II.2

El análisis subsiguiente se dirige a encontrar las relaciones predominantes en cuanto a salarios promedio, producción por activos, rendimientos y producción por trabajador. Dado el problema de concentración se le dará particular atención a la relación de estas variables con el tamaño de las empresas (medido por población ocupada). Además, dada la distinción anterior entre industrias, se tratará a las industrias tipo I y II tanto unidas como separadamente.

Salarios.

En el Cuadro II.15 se presentan los resultados de tres ecuaciones de regresión para la variable salarios, una para todas las industrias (tomadas en subgrupos) y las otras por cada tipo de industrias. De estos resultados se desprende que las industrias de mayor tamaño, las que tienen mayor capital por persona ocupada y las de mayor rendimiento (medido como utilidades entre activos) son las que tienen

los salarios promedios más altos. Al considerar sólo el tipo I de industrias se encuentra que en éstas el rendimiento no es importante y al correr la regresión para las industrias tipo II se encuentra que en éstas el tamaño no es relevante para explicar las diferencias salariales entre industrias.

Producción por Activo.- Con esta variable se aproxima la productividad media del capital y se pretende explicar ésta (no en el sentido de causalidad) por el tamaño, la población ocupada por activo y el rendimiento como se muestra en el Cuadro II.17. El principal resultado es que el tamaño de la empresa no es relevante para explicar dicha productividad media del capital. La población ocupada por activo tiende a aumentar esta variable y lo mismo el rendimiento. Al hacer el análisis dentro de cada grupo de industrias se encuentra que si sólo se toman en cuenta los de tipo I la población ocupada por activo no influye la productividad media del capital pero en el caso de las industrias tipo II los aumentos en la ocupación tenderán a aumentar la productividad media del capital.

R <sup>2</sup>	0.54	0.69	0.61
Salarios:	Remuneraciones/población ocupada		
Tamaño:	Población ocupada por establecimiento		
Rendimiento:	Utilidades (aproximadas) entre activos		

CUADRO II.16

RESULTADOS DE LA REGRESION PARA LA VARIABLE SALARIOS

	TOTAL TODAS	INDUSTRIAS	
		TIPO I	TIPO II
Constante	52.803	43.195	68.564
Tamaño	0.088 (2.92)	0.138 (1.88)	0.053 (1.27)
Tamaño (al cuadrado)	-0.00007 (2.23)	-0.00013 (0.73)	-0.00004 (1.18)
Población ocupada/activos	-1102.5 (5.85)	-714.11 (4.24)	-2599.6 (5.71)
Rendimiento	6.070 (4.17)	-0.860 (0.12)	16.250 (5.11)
R <sup>2</sup>	0.54	0.69	.61

Salarios: Remuneraciones/población ocupada

Tamaño: Población ocupada por establecimiento

Rendimiento: Utilidades (aproximadas) entre activos

CUADRO II.17  
 RESULTADOS DE LAS REGRESIONES PARA LA PRODUCCION POR ACTIVO

	TOTAL	GRUPOS	
		20-29	30-39
Constante	1.468	1.985	1.098
Tamaño	-0.0007	-0.0023	-0.00001
	(1.11)	(1.09)	(.01)
Pob. activo	20.471	5.293	50.094
	(2.19)	(0.36)	(3.16)
Rendimiento	1.357	1.268	1.165
	(18.51)	(2.51)	(10.38)
R <sup>2</sup>	0.96	0.21	0.99

grá explicar en parte la productividad del trabajo, mientras que los resultados para la disponibilidad de activos por trabajador no resultan significativamente diferentes de cero.

CUADRO II.16  
 RESULTADOS DE LA REGRESION PARA LA VARIABLE SALARIOS

INDUSTRIAS	TODAS	R <sup>2</sup>	
		TIPO I	TIPO II
Constante	25.803	43.195	68.264
Tamaño	0.088	0.138	0.053
	(2.92)	(1.88)	(1.27)
Tamaño (al cuadrado)	-0.00007	-0.00013	-0.00004
	(2.53)	(0.73)	(1.18)
Población ocupada/activos	-1102.2	-714.11	-2599.6
	(5.88)	(4.24)	(2.71)
Rendimiento	2.070	-0.860	16.250
	(4.17)	(0.12)	(2.11)
	0.84	0.69	0.61

Salarios: remuneraciones/población ocupada  
 Tamaño: Población ocupada por establecimiento  
 Rendimiento: Utilidades (aproximadas) entre activos