

CUADRO II.18
 RESULTADOS DE LAS REGRESIONES PARA LA PRODUCCION POR ACTIVO

GRUPOS	TOTAL		
	50-59	30-39	
Constante	1.488	1.088	
Tamaño	-0.0007	-0.0001	
Pop. activo	50.471	80.094	
Rendimiento	-1.381	1.188	
R^2	0.51	0.33	

BIBLIOTECA ECONOMICA

Rendimiento. - Dada la importancia que tienen las empresas de alto rendimiento sobre los salarios y sobre la productividad media del capital se buscó su relación con el tamaño y con la población ocupada por activos. Los resultados, señalados en el Cuadro II-18, señalan que para el total de industrias el tamaño promedio de las empresas no afecta aparentemente el rendimiento, pero al considerar sólo las industrias tipo I se encuentra que sí hay una relación significativa: las empresas más grandes tienden a tener más altos rendimientos (manteniendo constantes los activos por trabajador). Por otra parte también aparece que la población ocupada por activo también afecta positivamente el rendimiento tanto en el caso general como en las industrias del tipo II. Estos resultados apuntan en el sentido de que las industrias del tipo I tenderán a aumentar del tamaño mientras que las del tipo II tenderán a aumentar el uso del trabajo por unidad de capital.

Población ocupada/activos: 107.46 7.831 137.42

Producción por trabajador.- En el Cuadro II.19 se pretende explicar la producción por trabajador en base al tamaño de la empresa y a la disponibilidad de capital por trabajador. El resultado es un tanto sorprendente ya que es el tamaño de la empresa el que logra explicar en parte la productividad media del trabajo, mientras que los resultados para la disponibilidad de activos por trabajador no resultaron significativamente diferentes de cero.

BIBLIOTECA ECONOMICA

CUADRO II.18

RESULTADOS DE LA REGRESION PARA LA VARIABLE RENDIMIENTOS

	TODAS	INDUSTRIAS	
		TIPO I	TIPO II
Constante	-0.924	0.248	-0.954
Tamaño	0.0019 (1.91)	0.0024 (3.69)	0.001 (1.49)
Población ocupada/Activos.	107.46 (12.62)	2.831 (0.50)	137.42 (24.67)
R ²	0.71	0.35	0.94

Análisis de promedios

En este punto se analizarán los resultados obtenidos por las industrias de tipo I (bienes de consumo, textiles, papel y maderas no metálicas) y las de tipo II (química, de minerales, metalurgia, automotriz) para ver las diferencias entre ellas.

CUADRO II.19
RESULTADOS DE LAS REGRESIONES PARA LA PRODUCCION POR TRABAJADOR

	TODAS	INDUSTRIAS	
		TIPO I	TIPO II
Constante	326.20	241.34	345.38
Tamaño	0.842 (3.17)	2.820 (6.51)	0.240 (0.88)
Población ocupada/activos	-3891.2 (1.75)	-6169.5 (11.65)	-2539.4 (1.12)
R ²	0.20	0.69	0.06

La diferencia de salarios entre las industrias de tipo I y tipo II que era de un 12% en 1950 pasó a un 15% en 1975.

Producto por activo. La productividad media del capital que era de 1.11 en 1950 pasó a ser de 1.63 en 1975, aumentando un 47%. Dicha productividad aumentó en un 82% en las industrias de tipo I y en un 56% en las de tipo II. La diferencia entre ambos tipos de industrias que era de un 41% (superior en las de tipo I) aumentó hasta un 65%.

CUADRO II.18
RESULTADOS DE LA REGRESION PARA LA VARIABLE RENDIMIENTOS

	INDUSTRIAS		TODAS
	TIPO I	TIPO II	
Constante	0.248	-0.254	-0.254
Tamaño	0.0024	0.001	0.0019
Población ocupada/activos	2.831	107.48	107.48
R ²	0.38	0.31	0.31

Análisis de promedios.

En este punto se analizarán los promedios obtenidos por las industrias de tipo I (bienes de consumo, textiles, papel y muebles no metálicos) y las de tipo II (química, de minerales, metal-mecánica, automotriz) para ver las diferencias entre ellas tanto en 1975 como en 1950. La información aparece en los cuadros II.20 y II.21.

Salarios. La diferencia salarial entre las industrias tipo I y II que era de un 12% en 1950 (más alto en las de tipo II) se amplió a un 29%.

Tamaño. En 1975 el tamaño promedio era de 16 personas por establecimiento en las industrias de tipo I y de 55 personas en las de tipo II.

Activos por trabajador. La disponibilidad de activos por trabajador ocupado ha sido más alta en las industrias tipo II tanto en 1975 como en 1950, pero mientras que era de un 34% en 1950 esta diferencia se aumentó al 49% en 1975.

Producto por trabajador. En 1975 el producto por trabajador era un 15% más alto en las industrias de tipo I, diferencia que solo era del 5% en 1950.

Producto por activo. La productividad media del capital que era de 1.11 en 1950 pasó a ser de 1.63 en 1975, aumentando un 47%. Dicha productividad aumentó en un 82% en las industrias de tipo I y en un 56% en las de tipo II. La diferencia entre ambos tipos de industrias que era de un 41% (superior en las de tipo I) aumentó hasta un 65%.

CUADRO II.19
RESULTADOS DE LAS REGRESIONES PARA LA PRODUCCION POR TRABAJADOR

INDUSTRIAS		TODAS	
TIPO I	TIPO II		
385.38	341.34	358.50	Constante
0.240	0.850	0.645	Tamaño
(0.88)	(6.81)	(3.17)	
-5239.4	-6169.2	-3891.2	Población ocupada/activos
(1.18)	(11.68)	(1.78)	
0.06	0.69	0.50	R ²