

de éste.

Las conclusiones del examen del período 1950-1975 se señalan enseguida:

Especialización.

Se encuentra que entre 1950 y 1975 la industria en Nuevo León tiende a especializarse en ciertas ramas industriales como la química (en especial la de fibras sintéticas), la del vidrio, la de artículos de barro, loza y porcelana, la metal-mecánica y la de maquinaria y equipo de uso comun a varias industrias. Esta "nueva" industria ha desplazado a la de bebidas, tabaco, textil y del papel. Se detectó que dicha tendencia a la especialización - continuaría.

Concentración.

- En 1975 se daba una concentración de activos y de producción en las industrias metálicas básica, química y de minerales no metálicos muy superior a la que se daba en 1950.
- En 1975 los activos de la industria estaban altamente concentrados en los establecimientos de más de 750 personas y aparentemente dicha concentración iba en aumento.
- Se detectaron tendencias hacia el crecimiento en tamaño de las empresas en las industrias que quedaron desplazadas entre 1950 y 1975 (como bebidas, tabaco, textil, ropa, papel y madera).
- Se encuentra que en promedio a mayor tamaño de empresa corresponde mayor salario.

BIBLIOTECA UNIVERSITARIA
II ANI

Distribución.

La proporción de remuneraciones en el producto total aumentó ligeramente entre 1950 y 1975; sin embargo disminuyó en las industrias que quedaron desplazadas.

Empleo y Salarios.

- Las industrias que en promedio generaban más empleo por unidad de activos eran las que quedaron desplazadas (alimentos, bebidas, tabaco, ropa, textiles, calzado, madera, papel y editorial).
- Se detectaron tendencias a aumentar los trabajadores por activo en las industrias más dinámicas (química, hule y plásticos, minerales no metálicos, metal-mecánica, maquinaria y equipo y otras).
- Las industrias de mayor tamaño, las que tienen más capital por persona ocupada y las de mayores rendimientos cubren, en promedio, mayores salarios.

Fomento.

De acuerdo a la información de 1975 y llamando "industria desplazada" a las de alimentos, bebidas, tabaco, textiles, ropa, madera y papel e "industria dominante" a la química, minerales no metálicos, metálica básica, productos metálicos y de maquinaria, automotriz y otras, se puede señalar que el fomento del crecimiento a la "industria desplazada" tiene como ventajas su mayor producto por trabajador y por activo, así como mayores rendimientos promedio del capital. Por otra parte, el fomento a la "industria dominante" tiene como ventaja que de hecho presenta una mayor tasa

de crecimiento del capital. Otras ventajas serían la generación de mayores salarios, mayor proporción de remuneraciones en el producto así como su tendencia a aumentar el personal ocupado por activo.

Situación actual de la industria en Nuevo León.

Al estudiar la situación actual de la actividad industrial en Nuevo León, destaca su alta concentración geográfica, pues 55% de tal actividad se realiza en el Area Metropolitana de Monterrey y 90% de la misma, en tres municipios: Monterrey (67.19%) San Nicolás (11.38%) y Guadalupe (10.29%). Se concluye también en la parte III de este análisis que los procesos productivos llevados a cabo en Monterrey son mucho más intensivos en el uso del factor trabajo que los correspondientes a San Nicolás y Guadalupe; siendo la relación trabajo-capital observada en Monterrey, 2 veces la utilizada en Guadalupe y 1.56 veces la usada en San Nicolás.

La concentración de la industria en Nuevo León no es geográfica únicamente, pues al estudiar la estructura por tamaño de empresa, se encuentra una gran concentración en favor de las empresas grandes, ya que éstas, que constituyen el 2.6% del total en este sector, poseen alrededor del 90% del capital social y dan empleo al 63% de los trabajadores en esta actividad; mientras que las pequeñas que constituyen el 93.3% del total de empresas, únicamente utilizan el 5% del capital, no obstante, emplean al 25% de los trabajadores.

Se demuestra entonces en la parte III, que la razón trabajo-capital utilizada por las empresas pequeñas es 7.15 veces superior a la correspondiente razón, utilizada por las empresas gran

BIBLIOTECA UNIVERSITARIA
U. A. N. L.

des, significando esto, que por cada peso invertido en la industria pequeña, éste generaría alrededor de 7 veces más empleo que si se invirtiera en empresas grandes.

Se señala también, al realizar el análisis correspondiente a 1984 que las distribuciones de empresas grandes, medianas y pequeñas a través de ramas de actividad, son muy semejantes entre sí y que más del 70% de las empresas de cada tipo o tamaño se concentran en 4 ramas de actividad: Alimentos, bebidas y tabaco; química, hules y plásticos; vidrio, cerámica y construcción; y metálica básica (los porcentajes respectivos son 14.3%, 19.5%, 13.6% y 29.2% para empresas grandes; 9.6%, 21.7%, 9.2% y 32.5% para empresas medianas y 8.2%, 11.9%, 8.3% y 47% para pequeñas.

Al estudiar las ramas de actividad por separado, se corrobora que la concentración es sumamente alta, destacando el hecho de que en la industria textil las empresas grandes (2) que representan el 1.7% del total de empresas en ese sector poseen el 90% del capital y usan el 60% de la mano de obra textil. Se advierte en esa sección que la alta concentración detectada puede traducirse por una parte, en niveles de producción inferiores y precios mayores a los que de otra manera existirían y por otra, que puede existir cierto poder monopólico en la medida en que únicamente 2 empresas emplean a más del 50% de los trabajadores implicando esto retribuciones más bajas y niveles de contratación inferiores a los que existirán bajo un régimen competitivo.

Destaca en el análisis la alta producción de la industria metálica básica, pues 47% de las empresas en el estado pertenecen a esta rama; asimismo emplea al 33% de los trabajadores industriales y utiliza 40% del capital social con que cuenta la industria de la transformación. Se detectó también en esta rama un alto grado de

de incentivos específicos para el desarrollo, principalmente de la empresa pequeña, pues los dos problemas fundamentales que hemos mencionado (el alto grado de concentración de los recursos en las empresas grandes y la baja razón trabajo-capital que éstas utilizan) y sus efectos que posiblemente se traduzcan en prácticas monopólicas en el mercado de productos, y prácticas monopsonicas en el mercado de trabajo, podrán ser mitigadas al incrementarse el grado de competitividad en cada rama y mejorar la distribución en el uso de los factores.

Evolución de la producción industrial durante 1984.

La evolución del sector industrial durante 1984, es tratada en la segunda mitad de la parte III de este estudio. Se concluye allí, que la Producción Industrial tuvo un repunte durante 1984, pues en este año registró un crecimiento de 8.3% que contrasta con el 2.7% logrado durante 1983.

La producción de bienes no duraderos que disminuyó ligeramente en 1983 y que se había visto desplazada por la de bienes duraderos en el período de 1950-1975, registró un crecimiento del orden del 15% durante 1984.

En la industria alimenticia ocurrió una baja del 11% y en el renglón de bebidas hubo un crecimiento del 24.7% durante el mismo año.

Los productos químicos que sin duda alguna constituyeron la rama industrial más dinámica durante el período 1950-1975, arrojaron un sorprendente crecimiento de 54.7% durante 1984, el cual resulta sumamente alentador al compararlo con la baja de 6.3% que registrara el año anterior.