

La industria metálica básica -la más importante de las ramas- registró un decremento en la producción del 10.9% y manifestó tener capacidad ociosa.

Respecto a los productos minerales no metálicos (vidrio, ladrillo y azulejo) podemos decir que éstos mostraron un incremento substancial de 36.9% durante 1984, principalmente debido repunte ocurrido en la construcción, en la segunda mitad del año. Finalmente la fabricación de productos metálicos excluyendo maquinaria y equipo de transporte, registró una baja del orden del 7.8%.

Como corolario a la evolución reseñada, podemos decir que: el sector industrial muestra algunos signos de recuperación durante 1984; no obstante, dichos signos habrán de tomarse con cautela pues dependen en alto grado de lo que acontezca en el sector externo; siendo factores determinantes la importación de insumos y los patrones de comportamiento en los precios internacionales de nuestros productos exportables. Finalmente en adición a lo anterior, podemos señalar que el proceso de desplazamiento en la producción de bienes no duraderos hacia duraderos, observado en el período 1950-1975, define una tendencia hacia el revertimiento, aunque éste podría ser únicamente un efecto de corto plazo y no algo tan notorio como lo ocurrido en el citado período.

MacAvoy, Paul et al, "High and Stable Concentration Levels, Profitability, and Public Policy: A Response", *Journal of Law and Economics*, octubre 1971.

Mansfield, Edwin, "Entry, Gibrat's Law, Innovation, and the Growth of Firms", *American Economic Review*, diciembre 1962.

Markhan, Jesse W. "The Nature and Significance of Price Leadership", *AER, Readings in Industrial Organization and Public Policy*.

Shepherd, W. G. "Causes of Increased Competition in the U.S. Economy", *Review of Economics and Statistics*, noviembre 1982.

BIBLIOGRAFIA

- Adelman, M.A. "The Measurement of Industrial Concentration", AEA, Readings in Industrial Organization and Public Policy.
- Bain, Joe S. "The Theory of Monopolistic Competition after Thirty Years: The Impact on Industrial Organization", American Economic Review, Mayo 1964.
- Gort, Michael. "An Economic Disturbance Theory of Mergers", Quarterly Journal of Economics, Noviembre 1969.
- Kaysen, Carl. "Basing Point Pricing and Public Policy", AER, Readings in Industrial Organization and Public Policy.
- Kwoka, John E. "The Effect of Market Share Distribution on Industry Performance", The Review of Economics and Statistics, Febrero 1979.
- López Garza, Edgar. Desigualdad, Capital Humano y Patronos de Discriminación. Centro de Investigaciones Económicas, UANL, 1982.
- López Garza, Edgar. Salarios Reales en el Area Metropolitana de Monterrey, su Evolución en el Tiempo y los Grupos Sociales más Afectados. Centro de Investigaciones Económicas, UANL, 1984.
- López Garza, Edgar. Sindicatos, Salarios, Poder Bienestar. Centro de Investigaciones Económicas, UANL, 1983.
- MacAvoy, Paul et al, "High and Stable Concentration Levels, Profitability, and Public Policy: A Responde", Journal of Law and Economics, octubre 1971.
- Mansfield, Edwin. "Entry, Gibrat's Law, Innovation, and the Growth of Firms", American Economic Review, diciembre 1962.
- Markham, Jesse W. "The Nature and Significance of Price Leadership", AER, Readings in Industrial Organization and Public Policy.
- Shepherd, W. G. "Causes of Increased Competition in the U.S. Economy", Review of Economics and Statistics, noviembre 1982.