

concepto de impuestos sobre la renta o sobre ingresos.

Este ingreso es el que queda a disposición de cada uno de los consumidores para ser distribuido entre el consumo y el ahorro.

Con el esquema que se presentará a continuación podremos ver en forma más objetiva los pasos necesarios para el cálculo del ingreso personal disponible, partiendo del producto nacional bruto:

Producto nacional bruto, menos: Depreciación es igual al Producto nacional neto.

Producto nacional neto, menos: Impuestos indirectos es igual al Ingreso nacional.

Ingreso nacional, menos: Contribuciones al Seguro Social, Impuestos sobre utilidades de las empresas, Utilidades no distribuidas de las empresas, más: Transferencias e intereses pagados por el gobierno, es igual al Ingreso personal.

Ingreso personal, menos: Impuestos sobre la renta, es igual al Ingreso personal disponible.

Ingreso personal disponible es igual a Consumo más Ahorro.

E. Análisis del producto nacional bruto en términos reales y monetarios

Para tener una idea más aproximada de la realidad presentamos a continuación cifras del producto nacional bruto en México para los años de 1950 a 1965.

Cuando se analiza la forma en que se incrementa el producto nacional bruto de un período a otro se debe tener cuidado de no confundir la expansión del volumen absoluto de bienes y servicios que se producen con un incremento en los precios. Si el actual volumen de bienes y servicios se incrementa, se tendrá un aumento real en el producto nacional bruto; pero si el volumen de la producción permanece constante y su valor monetario es el que aumenta, sólo se ha producido un aumento en el nivel general de precios.

Durante los períodos de inflación, (si no se ha alcanzado el nivel de ocupación plena) generalmente se produce tanto un aumento real como monetario en el producto nacional bruto. En los períodos en que la actividad económica disminuye, es probable que se produzca una disminución en el valor monetario del producto nacional bruto que una disminución en términos reales.

El Cuadro que se presenta enseguida establece un contraste en

CUADRO 6.1

PRODUCTO NACIONAL BRUTO EN MEXICO
(Millónes de pesos)

Años	A precios corrientes	A precios constantes de 1950	Índice de precios ^{1/}
1950	40 577	40 577	100.0
1951	52 311	43 621	119.9
1952	58 643	45 366	129.3
1953	58 437	45 618	128.1
1954	71 540	50 391	142.0
1955	87 349	54 767	159.5
1956	99 323	58 214	170.6
1957	114 225	62 708	182.2
1958	127 152	66 177	192.1
1959	136 200	68 119	199.9
1960	154 137	73 482	209.8
1961	163 757	76 038	215.4
1962	177 533	79 691	222.8
1963	192 200	84 700	226.9
1964	224 600	93 200	241.0
1965	242 700	98 200	247.1

FUENTE: Banco de México, S. A., Informe Anual, 1965, p. 89.

De 1951 a 1965, estimaciones globales obtenidas con los índices de volumen de la producción de bienes y servicios y con los de precios (mayoreo y menudeo).

^{1/} Dato que se agrega al cuadro, para la deflactación del producto nacional.

tre el producto nacional bruto real y el producto nacional bruto monetario. Se listan en la primera columna los valores para cada uno de los años en precios corrientes y en la segunda columna, su valor en precios constantes de 1950. En el cuadro aparece también un índice de precios que muestra el aumento en el nivel de precios de un año a otro; el cual es utilizado para obtener el producto nacional bruto a precios constantes de 1950, eliminando en esta forma la influencia de los precios para obtener las cifras del producto nacional en términos reales.

Se puede observar, a través del período considerado, que la primera columna muestra un incremento de 40,577 millones de pesos - en 1950 a 242,700 millones de pesos en 1965 a precios corrientes. Pero si con la ayuda del índice de precios deflactamos las cifras veremos que el producto real solo aumentó de 40,577 millones de pesos a 98,200 millones de pesos en el período considerado.

La fórmula que se emplea en este caso para obtener el producto real de cada año, partiendo del producto nacional bruto monetario - (a precios corrientes) es la que sigue:

$$P N B \text{ Real} = \frac{P N B \text{ Monetario}}{\text{Índice de precios}} \times 100$$

Tomemos como un ejemplo el caso de 1964:

$$93,200 = \frac{224,600}{241.0} \times 100$$

F. Contribución de los sectores en la creación del productointerno

Una de las formas en que se acostumbra a presentar el producto nacional es considerando las contribuciones que hacen los sectores en que se encuentra dividida la actividad económica. Estos sectores pueden clasificarse en forma general de la siguiente manera:

1. Actividades primarias

Entre ellas encontramos a la agricultura, ganadería, silvicultura (explotación de bosques), caza y pesca; así como la minería.

2. Actividades secundarias

Forman parte de éstas, todas las industrias de transformación o manufactureras y generadoras de energía.

3. Actividades terciarias

Incluyen la prestación de todo tipo de servicios tales como: transportes, bancarios y financieros, profesionales, del gobierno, comercio, etc.

CUADRO 6.2
DISTRIBUCION DEL PRODUCTO INTERNO POR ORIGEN INDUSTRIAL 1950-1957
(Millones de pesos y porcentajes)

Actividades:	1 9 5 0		1 9 5 7	
	Absolutos	Porcentaje	Absolutos	Porcentaje
Agricultura	9 242	23.8	22 098	22.9
Minería	1 243	3.2	2 317	2.4
Petróleo	1 129	2.9	3 552	3.7
Manufacturas	8 611	22.2	21 433	22.2
Energía eléctrica	370	0.9	1 197	1.2
Construcción	1 287	3.3	4 842	5.0
Comercio	8 544	22.0	18 746	19.5
Bancos y seguros	264	0.7	773	0.8
Transporte y comunicaciones	1 988	5.1	4 706	4.9
Servicios privados ^{1/}	4 882	12.6	13 565	14.1
Gobierno	1 294	3.3	3 179	3.3
Total:	38 854	100.0	96 408	100.0

FUENTE: Navarrete, Ifigenia M. La Distribución del Ingreso Y el Desarrollo Económico de México, México, D. F.: Instituto de Investigaciones Económicas, Escuela Nacional de Economía, 1960, p. 43.

^{1/} Incluye servicios de viviendas y construcciones (rentas) y otros servicios y conceptos. Para 1957 se calculó por residuo.

En el Cuadro 6.2 de la página anterior, vemos cuál es la contribución de cada uno de estos sectores en la formación del producto bruto.

Se presentan cifras para 1950 y 1957 del producto interno en México, primero en números absolutos en millones de pesos, así como en cifras porcentuales o relativas, para fines comparativos.

Podemos observar que de 1950 a 1957, la contribución del sector primario: agricultura y minería, disminuye y en cambio aumenta la participación de los sectores: manufacturas, electricidad y construcción. Algunas de las actividades terciarias como bancos y seguros y servicios profesionales, también se incrementaron durante el período. Estas cifras tendremos oportunidad de usarlas nuevamente para otros análisis.

Es importante observar también a la fuerza de trabajo que es absorbida en cada una de estas actividades. Es decir, conocer el número de personas económicamente activas que se encuentran desempeñando actividades agrícolas, de manufactura, de transporte, etc.

En el cuadro siguiente se muestra en cifras de la distribución de la fuerza de trabajo por actividades para los mismos años que en el cuadro anterior y también en cifras absolutas y relativas, para hacer po

CUADRO 6.3
DISTRIBUCION DE LA FUERZA DE TRABAJO POR ACTIVIDADES 1950-1957
(Miles de trabajadores y porcentajes)

Actividades:	1 9 5 0		1 9 5 7	
	Absolutos	Porcentaje	Absolutos	Porcentaje
Agricultura	4 823	58.3	5 827	53.5
Minería	78	0.9	85	0.8
Petróleo	27	0.3	44	0.4
Manufacturas	964	11.7	1 313	12.1
Energía eléctrica	25	0.3	32	0.3
Construcción	225	2.7	351	3.2
Comercio	658	8.0	949	8.7
Transporte y comunicaciones	211	2.6	384	3.5
Bancos y seguros	26	0.3	43	0.4
Servicios privados ^{1/}	952	11.5	1 476	13.6
Gobierno	283	3.4	381	3.5
Total:	8 272	100.0	10 885	100.0

FUENTE: Idem, Cuadro 6.2, p. 47
^{1/} Incluye profesiones liberales, ocupaciones no especificadas y asalariadas en servicios domésticos.

sible posteriormente una relación entre las cifras de producción y ocupación.

Podemos observar en el Cuadro 6.3 que es alta la proporción de personas que se encuentran ocupadas en las actividades agrícolas, en 1950 la agricultura absorbía 58.3 por ciento de la fuerza de trabajo y en 1957 disminuye a 53.5 por ciento. Un poco más del 50 por ciento de nuestra población activa se dedica a desempeñar labores en el sector primario. Entre todas las demás actividades se distribuye el resto de la población activa, destacando manufactura y servicios privados, actividades que registran un ligero incremento de 1950 a 1957.

Con el uso de las cifras porcentuales que han sido presentadas en los dos cuadros anteriores, podemos obtener un dato que es muy importante, ya que nos muestra la productividad de los sectores. Si para cada uno de los años, dividimos el porcentaje de producto obtenido en cada sector, entre el número de habitantes que intervino en su elaboración o estuvo ocupado en el mismo, podemos obtener la productividad media de la fuerza de trabajo por actividad y a la vez podremos apreciar si se registró un aumento o una disminución en la productividad de cada uno de ellos en el transcurso del período (Ver cuadro 6.4).

CUADRO 6.4
PRODUCTIVIDAD RELATIVA MEDIA DE LA FUERZA DE TRABAJO POR ACTIVIDADES 1950-1957
(En porcentajes del producto interno total y de la ocupación total)

	1950		1957		1950-1957	
	Producto % (1)	Ocupación % (2)	Producto % (3)	Ocupación % (4)	Producción por hombre ocupado (1)/(2)	Producción por hombre ocupado (3)/(4)
Agricultura	23.8	58.3	22.9	53.6	0.41	0.43
Minería	3.2	0.9	2.4	0.8	3.56	3.00
Petróleo	2.9	0.3	3.7	0.4	9.67	9.25
Manufacturas	22.2	11.7	22.2	12.1	1.90	1.83
Energía eléctrica	0.9	0.3	1.2	0.3	3.00	4.00
Construcción	3.3	2.7	5.0	3.2	1.22	1.56
Comercio	22.0	8.0	19.5	8.7	2.75	2.24
Transportes y comunicaciones	5.1	2.6	4.9	3.5	1.96	1.40
Bancos y seguros	0.7	0.3	0.8	0.4	2.33	2.00
Servicios privados	12.6	11.5	14.1	13.6	1.10	0.82
Gobierno	3.3		.3	3.5	0.97	0.94
Total:	100.0	100.0	100.0	100.0	1.0	1.0
En millones de pesos y miles de trabajadores	38,854	8,272	96,408	10,885	4,697	8,857
En pesos						

FUENTE: Ídem, Cuadros 6.2 y 6.3, p. 51.

Los sectores que registraron un aumento en la productividad media de la fuerza de trabajo fueron: agricultura, energía eléctrica y construcción.

G. El gasto nacional

El producto nacional bruto es comprado por los consumidores, el gobierno, las empresas y el sector externo. Si sumamos las compras de todos ellos, obtenemos un dato que se conoce con el nombre de gasto nacional y ellos son sus componentes.

La cantidad de dinero que estos grupos pagan al comprar el producto nacional bruto es la que posteriormente va a dar origen al ingreso nacional, las asignaciones para consumo de capital, impuestos indirectos, etc. Nuevamente nos estamos aquí refiriendo a las corrientes de producto e ingreso que se realizan en la economía.

Según estadísticas económicas de México de la Nacional Financiera, el gasto bruto de los particulares y el Estado, en México el año de 1960, fue como sigue, en millones de pesos:

^{2/} Zamora, Francisco. Op. Cit., p.131.

Inversión privada bruta	12 435	
Consumo privado	<u>109 162</u>	121 597
Inversión pública bruta	8 733	
Consumo del Estado	<u>6 160</u>	<u>14 893</u>
Gasto Nacional por esos conceptos		136 490
Es decir, el país gastó en 1960 más de lo que produjo:		
Gasto Nacional (incluidas las depreciaciones)		136 490
Producto nacional bruto		<u>134 400</u>
Diferencia		2 090

Esta diferencia entre el gasto y el producto nacional se debe al exceso de nuestras importaciones sobre las exportaciones; o sea - que nuestro país dispuso en ese año de 2,176 millones de pesos (según Informe del Banco de México) provenientes del extranjero y que por lo tanto no fueron producidos en nuestro país. Tomando en consideración esta cifra, encontramos que existe otra diferencia de 86 millones de pesos que también están incluidos en las transacciones con el exterior y representan capitales prestados a nuestro país. El exceso de bienes y servicios, así como de capitales importados, cuyo valor asciende a 2,176 millones de pesos deberá aparecer en el documento - que muestra nuestras transacciones con el exterior y se llama "Balanza de Pagos", con signos negativos, para indicar que estas cuentas no están saldadas.

Los consumidores, que son quienes compran la mayor parte del producto nacional y lo distribuyen en la compra de bienes y servicios, ahorros y pago de impuestos lo obtienen en su mayoría del ingreso nacional que está formado por las remuneraciones a toda clase de trabajo más las utilidades de las empresas y los pagos de transferencia e intereses recibidos del gobierno.

Los ingresos de las empresas están constituidos por las asignaciones para consumo de capital, utilidades no distribuidas y préstamos por la venta de valores, los cuales son gastados en la adquisición de bienes de producción, fuerza de trabajo, etc. o inversiones.

El gobierno obtiene sus ingresos de los impuestos personales, sobre utilidades de las empresas, e impuestos indirectos y contribuciones al seguro social; los que destina a la compra de bienes y servicios y pagos de transferencia e intereses.

Los ingresos netos del sector externo los constituyen la diferencia entre las exportaciones menos las importaciones, tanto de bienes y servicios, como de capitales.

Después de establecer el modo en que los componentes del producto nacional bruto reciben y gastan sus ingresos, analicemos una

característica muy importante del gasto nacional. Este puede ser destinado a la compra de bienes de consumo y de inversión. Los consumidores son los que se encargan de realizar el primer tipo de compras y además, postergan parte de su ingreso a la compra futura de bienes, dando lugar con ello a que se realicen las inversiones de las empresas y del sector público.

La forma en que los ahorros son convertidos en inversiones - nos la explicamos por la actuación y existencia de las instituciones bancarias y financieras, así como las de ahorro, en donde los consumidores invierten o depositan las cantidades que no destinaron al consumo de bienes, obteniendo intereses. Dichas instituciones se encargan de canalizar los ahorros hacia las inversiones que realizan las empresas dentro del proceso productivo.

En el caso de las empresas, las utilidades no distribuidas - constituyen también una forma de ahorros, que posteriormente son usadas en la ampliación y modernización de los equipos de producción.

Finalmente, el gobierno junto con las empresas, son los principales agentes del ahorro. El gobierno recoge por medio de impuestos, empréstitos, etc., parte de los ingresos nacionales y puede gastarlos con fines de consumo o de inversión, como ya se dijo en el ca

nítulo V. Los primeros están representados por los gastos corrientes de operación; y los gastos de inversión son los que realiza en obras públicas que también fueron llamados gastos de capital.

Bibliografía

- Banco de México, S. A., Informe Anual. México, D. F.: 1965.
 Hicks, J. R. y Hart, A. G., Estructura de la Economía. México, D.F.: Fondo de Cultura Económica, 1959. Caps. X y XI.
 Navarrete, Ifigenia M. de, La Distribución del Ingreso y el Desarrollo Económico en México. México, D.F.: U.N.A.M., 1960. Cap. II.
 Pinto, Anibal, Cuestiones Principales de la Economía. Santiago de Chile: Editorial del Pacífico, S. A., 1955. Cap. V.
 Robertson, Dennis, Lecciones sobre Principios de Economía. Madrid: Edit. Tecnos, 1961. Cap. III.
 Samuelson, Paul, Curso de Economía Moderna. Madrid: Edit. Aguilar, 1965. Cap. XI.
 Scott, H. M., Curso Elemental de Economía. México, D.F.: Fondo de Cultura Económica, 1962. Caps. VIII y X.
 Shackle, G. L. S., Para Comprender la Economía. México, D. F.: Fondo de Cultura Económica, 1962. Cap. II.
 Zamora, Francisco, La Sociedad Económica Moderna. México, D.F.: Fondo de Cultura Económica, 1966. Cap. XIII.

CAPITULO: VII

D I N E R O

A. Importancia del dinero

Es frecuente que muchas personas desconozcan la importancia que tiene el dinero en la actividad económica. Hasta nosotros mismos, que constantemente nos preocupamos por adquirir una mayor cultura y un mayor número de conocimientos para desempeñar más eficientemente nuestra actividad, ni siquiera, por un momento nos detenemos a pensar en los servicios que continuamente nos presta el dinero, además de usarlo como medio de pago en la adquisición de bienes y servicios.

El dinero es el medio que permite en todo tipo de sociedad, que se practique en alto grado la división del trabajo, al permitir que tanto los bienes terminados, como los que se encuentran en proceso de producción sean intercambiados unos por otros.

En la economía moderna, el dinero es considerado como el lubricante del sistema económico, ya que es el mecanismo que pone en movimiento el proceso de producción, permitiendo la acumulación de capital por medio del ahorro y la inversión, que como ya sabemos,