

utilizado para simular y cuantificar los posibles impactos del TLC. Aunque para el análisis que se presenta se utilizó un modelo construido para otro propósito (estimar el impacto de la industria maquiladora en México) este estudio muestra la versatilidad que caracteriza a estos modelos. En la sección de resultados se presentan algunos ejemplos del uso de los análisis de impacto derivados de esta metodología. Los indicadores de un estudio como el que aquí se presenta ayudaría a cuantificar los impactos de la apertura comercial tanto para un sector que es competitivo (se incrementaría su demanda final), como para otro que no lo es (se reduciría su demanda final). Son variados los usos de los modelos de insumo-producto, sin embargo, no es el propósito en este trabajo agotar todas las posibilidades.

Se pueden derivar guías para negociar el TLC de un estudio de insumo-producto. Con los resultados de este estudio (presentados en las tablas 1, 2 y 3) se pueden estimar los impactos de la apertura comercial en la economía mexicana. Dependiendo de su competitividad relativa se puede estimar los impactos del TLC para este sector. Estos impactos serán positivos si el sector incrementa su PIB debido a incrementos en su niveles de exportación y negativos si el sector reduce su PIB debido a un aumento en las importaciones. Similarmente, este estudio proporciona información valiosa para la negociación por grupos o paquetes de sectores ya que permitiría determinar si una negociación arroja un balance neto positivo para México respecto a las variables económicas de interés.

En este trabajo no se presentan en forma exhaustiva todos los usos de los modelos de insumo producto, ni sus limitaciones. Sin embargo, sería deseable contar con un estudio elaborado específicamente para evaluar los impactos del TLC en la economía mexicana. En particular para el sector agropecuario dado que es un sector que comprende una gran cantidad de actividades económicas y que por lo tanto se verán afectadas en forma diferente con el TLC. Sería altamente deseable contar con un modelo de insumo-producto en el cual se desagregue éste o cualquier otro sector de interés.

El gobierno mexicano requiere conocer cuantitativamente los beneficios que algunos sectores de la economía mexicana recibirán, así como el monto de los daños hacia otros sectores debido al TLC. Esto le permitiría definir mecanismos de compensación de los sectores beneficiados hacia los sectores perjudicados.

Es evidente que en negociaciones como éstas algo se tiene de ceder en aras de obtener otras cosas. Además, no se conocen plenamente las consecuencias de cada acción posible. Sin embargo, México tiene mucho que perder si la negociación no se hace adecuadamente. Esto resalta la importancia de contar no solo con valoraciones relativas, sino también con las estimaciones empíricas de las consecuencias, benéficas o adversas. El obtener un resultado satisfactorio para México en una empresa de esta magnitud, no depende solamente de la voluntad y de la capacidad de los negociadores mexicanos, sino también en gran medida de los niveles comparativos de información que ambas partes posean.

REFERENCIAS

- Banco Nacional de Comercio Exterior, S.N.C. "Programa Nacional de Modernización Industrial y del Comercio Exterior 1990-1994." Febrero de 1990.
- BANCOMEXT. "México Towards a New Era of Development." México, D. F., México (sin fecha).
- Buzgalo, J. Planning the Mexican Economy: Alternative Development Strategies. New York: St. Martin's Press, 1984.
- Dávila, A. "La Industria Maquiladora." Comercio Exterior, 37 (1987): 945-949.
- Durandau, L. "Conferencia de Apertura". Maquiladoras: Primera Reunión Sobre Asuntos Fronterizos, ed. Arturo García, pp. 12-26. Monterrey, N. L., México: Asociación Nacional de Universidades e Institutos de Enseñanza Superior y the Universidad Autónoma de Nuevo León, 1987.
- El Financiero (México, D. F., México), Nov. 5, 1990. "Polémica en E.U. Sobre México." pág. 1.
- El Nacional de Nuevo León (Monterrey, N. L., México), Feb. 6, 1991. "Se suma Canadá al Tratado de Libre Comercio México-E.U." pág. 1.
- El Norte (Monterrey, N.L., México), Nov. 8, 1990a. "Las 8 preguntas Clave del Acuerdo con E.U." Sección de Negocios, pág. 29A.
- El Norte (Monterrey, N.L., México), Nov. 9, 1990b. "Desiguales Socios en Norteamérica." Sección Negocios, pág. 21A.
- Fuentes, F.N. "El Efecto del GATT Sobre la Maquiladora." Maquiladoras: Primera Reunión Sobre Asuntos Fronterizos, ed. Arturo García, pp. 183-197. Monterrey, N.L., México: Asociación Nacional de Universidades e Institutos de Enseñanza Superior y the Universidad Autónoma de Nuevo León, 1987.
- Gaona Vega, J. L. "Acuerdo de Libre Comercio con E.U." El Economista. México, D. F., Marzo 28, 1990, No 337, p.1.
- González-Arechiga, B. and R. Barajas. "Introducción: Contexto del Debate sobre las Maquiladoras." Las Maquiladoras: Ajuste Estructural y Desarrollo Regional. ed. Bernardo González-Arechiga and Rocio Barajas, pp. 15-34. Tijuana, B. B., México: Colegio de la Frontera Norte y Fundación Friedrich Ebert, 1989.
- Guajardo-Quiroga, G. R. "Economic Impact of the Maquiladora Industry in México." Disertación para obtener el grado de Ph.D., Universidad de Texas A&M, 1990.
- Hillman, J. S. et al. "Understanding United States/Mexican Agricultural Trade." Prepared by a Task Force of the International Trade Research Consortium.

Miernyk, W. H., 1965, The Elements of Input-Output Analysis. New York: Random House.

Miller, R. E, y P. D. Blair. Input-Output Analysis: Foundations and Extensions. Englewood Cliffs: Prentice-Hall, Inc., 1985.

Rodríguez, R. C. "El Acuerdo de Comercio Como el que México Persigue Debora ya a Canadá." Revista Preceso, No.725, Sep.24,1990.

Ruiz, O. M. "Demanda CAINTRA Apertura Selectiva". El Porvenir Montrey, N.L., México, Junio 15, 1990.

SECOFI. "Sistema de Estadísticas de Comercio Exterior." Secretaría de Comercio Exterior y Fomento Industrial. Dirección General de Estadística Sectorial.

SECOFI. Las Relaciones Comerciales de México con el Mundo: Desafíos y Oportunidades. Secretaría de Comercio Industrial, Abril 1990.

Thompson, G. D., and J. S. Hillaman. "Agricultural Trade Between the United States and México: the Impacts of México's Foreign Debt. Presented at the Annual Meeting of the Agricultural Economic Association, Baton Rouge, Louisiana, Junio, 1989.

Santana, A. M. "Un Acuerdo Comercial Norteamericano Difícil y Controvertido." El Economista, pág. 9. México, D. F. México, Nov.6. 1990.

Urquidi, V. L. "Is a North American Free Trade Area Viable? -The Mexican Perspective." United States' Interests and Opportunities in México. Conferencia dictada at the Carter Center of Emory University, Atlanta, Georgia, Abril 8, 1986.

The Wall Street Journal, October 1, 1990. "México-U.S. Free-Trade Agreement is Moving Closer to Reality."

Yu, M. y G. C. W. Ames. "An analysis of Canada-U.S. Free Trade Agreement: Implications for Canadian, U.S. and Southeastern Agriculture." Manuscrito fotocopiado sin información del editor.

Hillman, J. S. et al. "Understanding United States/Mexican Agricultural Trade." Prepared by a Task Force of the International Trade Research Consortium.

NORMAS ZOOSANITARIAS PARA LA IMPORTACION Y EXPORTACION DE PRODUCTOS PECUARIOS

Más antiguo que la búsqueda del hombre por el fuego, su búsqueda por comida...

El hombre había venido desde muy lejos y así todo el tiempo lo ocupaba en buscar alimentos... el fuego... la rueda... la domesticación de los animales... y finalmente la civilización crece... y con ella la agricultura.

Siglos después, Europeos aventureros viajeros y pescadores un nuevo mundo trayendo con ellos sus cultivos y sus animales. Además se volvió al hogar para razas y especies que antes no existían en: caballos de castilla... vacas holstein... cerdos de Hampshire... y borregos de wadswia.

NORMAS ZOOSANITARIAS PARA LA EXPORTACION E IMPORTACION DE PRODUCTOS Y SUBPRODUCTOS PECUARIOS.

La creciente población mundial... la distribución de las reservas de alimentos; las provisiones... se están distribuyendo equitativamente. Además a esto, el sistema de distribución se está haciendo cada vez más complicado, viéndose afectado por las dificultades políticas y financieras. Desde luego, todas estas dificultades no se pueden atribuir específicamente a la producción... sin embargo, entre todos los problemas complejos que existen para mejorar la situación alimenticia mundial, un aspecto que contribuye con grandes beneficios, es lo concerniente al avance de la domesticación de los animales. (3)

LAS ENFERMEDADES EN EL COMERCIO INTERNACIONAL

Las enfermedades animales tienen claras implicaciones globales. Algunas regiones sufren o pierden las con estas enfermedades, mientras que otras están relativamente libres de ellas. Las enfermedades pueden ser transmitidas por el comercio internacional y la zona animal y humana que se produce para proteger la producción de esta. En este último caso el problema no es tanto el combatir enfermedades como "Bovine", "Aviaria", sino prevenir su introducción y proteger la situación actual. Y si las implicaciones de las enfermedades "Bovine" todavía no son suficientes para preocuparse, las enfermedades de aves...

M.V.Z. RAFAEL HERNANDEZ B. SARH.

Cuando la aviación comercial se había desarrollado ya el suyo que ahora sea un país en el mundo se originó el comercio y se originó el comercio de productos de origen animal... (3)