

Ahora bien, de los diecinueve grupos industriales manufactureros de la ciudad (recordemos que agrupamos el 22 y 34), pese a su estructura muy diversificada (contiene todo tipo de bienes: de consumo final, intermedio y duradero -véase Cuadros 2 y 3)-, tan solo cuatro (20, 30, 33 y 34) concentran en 1975 más del 60% de los ingresos brutos de la ciudad. Este fenómeno se ha dado desde 1960^{*/}. Esto es, a un proceso de concentración de las actividades neolonesas en el AMM se la ha sumado uno de concentración interna. Es indispensable tener esto en mente si se pretendiera diseñar una política efectiva para desconcentrar la actividad industrial que considere los grupos que es necesario desestimular en la localidad y fomentar en otros lugares del país o del estado.

1.2.- Actividades básicas.

En el inciso anterior hemos contemplado la importancia que cada grupo industrial tiene para el área de estudio, ahora consideraremos las actividades en las que se especializa. El hecho de que una ciudad se especialice en determinadas actividades es debido a que ésta ha reunido las ventajas locacionales para su establecimiento; esto convierte a la ciudad en lugar predilecto para el empresario (Garza, G. 1980, p. 5).

*/ Para los años 1970 y 1975, véase los Cuadros 1 y 2. Para el año 1960, el Cuadro 1 de Garza, G. (1980, p. 52) a reserva de que el grupo 31 que aparece realmente corresponde al 30 de nuestra clasificación; los tres restantes son equivalentes a los aquí utilizados. El significado de las claves de los grupos industriales aparece en el Cuadro No. 3.

Bienes no duraderos

- 20.- Fabricación de alimentos.
- 21.- Elaboración de bebidas.
- 22.- Beneficio y fabricación de productos de tabaco.
- 23.- Industria textil.
- 24.- Fabricación de prendas de vestir y otros artículos confeccionados con textiles y otros materiales, excepto calzados.
- 25.- Fabricación de calzados e industria del cuero.
- 26.- Fabricación y reparación de muebles y accesorios, excepto los de metal y los de plástico moldeado.
- 27.- Industrial editorial, de imprenta y conexas.
- 28.- Otras industrias manufactureras.

Bienes intermedios

- 29.- Industrias y productos de madera y corcho, excepto muebles.
- 30.- Industria química.
- 31.- Refinación de petróleo y derivados del carbón mineral.
- 32.- Fabricación de productos de hule y de plástico.
- 33.- Fabricación de productos de minerales no metálicos, excepto del petróleo y del carbón mineral.
- 34.- Industrias metálicas básicas.

Bienes del capital y consumo duradero

- 35.- Fabricación de productos metálicos, excepto maquinaria y equipo.
- 36.- Fabricación, ensamble y reparación de maquinaria, equipos y sus partes, excepto los eléctricos.
- 37.- Fabricación y ensamble de maquinaria, equipo, aparatos, accesorios y artículos eléctricos y electrónicos y sus partes.
- 38.- Construcción, reconstrucción y ensamble de equipo de transporte y sus partes.

FUENTE: Clasificación hecha en base al cuadro 3 de Garza, G. (1980, p. 52) y C. M. A. E.

Para determinar si el Area Metropolitana de Monterrey se especializa en alguna actividad, ésto es, saber si es básica o no, utilizaremos el "Índice de Especialización Local" (IEL) presentado en el anexo metodológico de este trabajo. El uso de este indicador tiene algunos inconvenientes,

En primer lugar, no dice nada sobre la importancia industrial absoluta de la localidad puesto que apenas es una medida relativa. Tampoco señala la importancia en magnitud de las ramas que determina como básicas... En segundo, el número de actividades básicas no es un indicador de la importancia industrial de la ciudad, sino de la naturaleza de su estructura industrial. Por ejemplo, se puede pensar en una ciudad en una etapa de desarrollo muy preliminar con pocas actividades industriales; como en ellas tendrá un porcentaje muy alto comparado al nacional, serán las actividades en que se "especializa", pero irán desapareciendo como tales al ir diversificando su producción industrial (Garza, G., 1980, pp. 62-63).

Sin embargo, estas limitaciones no son suficientes para desechar este índice si se le utiliza conjuntamente a otras características de la estructura industrial, como se verá al final de este capítulo.

En el período 1970-1975, la localidad aumentó de 3 a 4 las actividades en que se especializa (véase Cuadros 1 y 2). Esto define el Area Metropolitana de Monterrey como un lugar con una clara tendencia a especializarse en un reducido número de industrias, de las que destacan notablemente las de bienes de capital y de consumo duradero. Esta es una consideración muy importante ya que las industrias en que se especializa la ciudad serían las más difícilmente descentralizables puesto que les ofrece ventajas locacionales (economías de "urbanización" y "externas") no fácilmente igualadas por otros lugares. Dicho de otra forma, las industrias descentralizables del AMM son aquéllas en que no se especializa, pues

... en la producción de éstas sus ventajas locacionales no son esenciales y se pueden producir en otras ciudades ... (Garza, G., 1980, p.66).

1.3.- Dinámica Industrial.

Pasamos ahora al análisis de la dinámica de la estructura industrial del AMM, durante el período considerado (1970-1975); para ello clasificamos las actividades industriales en motrices de primer (M1) y segundo orden (M2), respetando lo acordado en el anexo metodológico.

Primero que todo, entenderemos por industrias motrices aquellas que

... son de considerable magnitud y de tecnología avanzada que ejercen sobre otras acciones tendientes a aumentar su tamaño, modificar sus estructuras, modificar su forma de organización, etc. ... (Garza, G., 1980 p.67).

Llamaremos industria M1 a la actividad i si su tasa de crecimiento en la localidad fue mayor que la tasa de crecimiento del total de la actividad industrial del país. La actividad i será M2 si su tasa de crecimiento en la localidad fue superior a su equivalente nacional. En este escrito logramos la identificación de tales industrias utilizando la primera y tercera parte de la técnica "Cambio y Participación" que se presenta en el anexo metodológico^{*/}.

De esta forma, cinco fueron las actividades industriales de tipo M1 en el AMM: 21, 30, 32, 35 y 36. Del tipo M2 se detectaron siete grupos industriales: 21, 25, 29, 32, 35 y 36 (el significado de estas claves aparece en el Cuadro 3).

^{*/} Es claro que en esta forma de identificar a las industrias motrices no podemos desglosar los efectos de impulso que éstas ejercen sobre los grupos industriales que bien puede ser efecto de dimensión, productividad e innovación. Para cálculos similares a los nuestros con este tipo de limitaciones véase Perroux, F. (1964, p. 42).

CUADRO 4.- AREA METROPOLITANA DE MONTERREY. TIPOLOGIA DE LOS PRINCIPALES GRUPOS INDUSTRIALES 1970-1975.

GRUPO INDUSTRIAL a/	b/	c/	d/	e/
20	C			
21			m1	- m2
25				- m2
29				- m2
30	C -		m1	- m2
32			m1	- m2
33	C	- B		
34	C	- B		
35		- B	- m1	- m2
36		- B	- m1	- m2

FUENTE: a/ b/ c/ d/ e/

Elaboraciones hechas en base a la información contenida en los cuadros 1 y 2
 Para ver el significado de las claves de cada uno de los grupos industriales véase el cuadro 3.
 C significa que está entre los primeros 4 grupos industriales que concentraban más de 60% de los ingresos brutos totales en 1975.
 B significa que la actividad era básica en 1975, según el Índice de Especialización Local que se presenta en el Anexo Metodológico
 M1 se refiere a que el grupo industrial fué "motriz de primer orden" en el período 1970-1975, según la técnica " Cambio y Participación" descrita en el Anexo Metodológico.
 M2 quiere decir que el grupo industrial fué "motriz de segundo orden" en el período 1970-1975, según la técnica "Cambio y Participación".