

Otros miembros de la OMC tendrán que decidir si participan en el juego aceptando o rechazando lo ofrecido, y arriesgar a ser culpados de bloquear la ronda. Los países estarán bajo enorme presión para aceptar tal *fait accompli* (acuerdo de fe). Los miembros de la OMC están ciertamente preocupados de que las crecientemente tensas relaciones políticas internas de los EEUU puedan producir ofertas muy limitadas, en particular sobre la agricultura.⁹⁵

El debate interno en los EEUU sobre el comercio está concentrado en su creciente déficit de comercio con China en la reciente decisión de la OMC contra los pagos estadounidenses al algodón y en la cerrada votación que apenas este verano se dio en el Congreso al aprobar el Acuerdo de Libre Comercio de EEUU y Centroamérica (CAFTA).

Además, la fuerte oposición dentro del Congreso a cualquier oferta estadounidense sobre el Modo 4 en Servicios (relacionado con visados para el movimiento transfronterizo de

⁹⁴ Fuente internet www.revistasice.com/Estudios/Documentos

⁹⁵ Fuente revista *Gaceta* Día a día de Congreso Nacional. *Journal of Congress* Día 7 de Octubre 2005. México

ofrece de ser flexible en las negociaciones de agricultura para conseguir el acceso de mercado para las empresas europeas transnacionales en servicios y productos industriales

Mandelson ha sido bastante claro respecto de que en servicios e industrias manufactureras su prioridad en esta ronda es de luchar por el acceso sustancial de mercado para ambos sectores. Las agresivas ofertas de la CE en ambas áreas: acceso a mercado en servicios y bienes industriales reflejan esta prioridad ⁹⁷

En cierta medida las demandas agresivas de la CE en estos sectores también podrían estar vinculadas al hecho que, en contraste con los EEUU, la CE ya ha jugado muchas de sus cartas en la agricultura, donde hoy tiene sobre todo actitudes defensivas. Primero, CE ha acordado a acabar con los subsidios agrícolas de exportación (aunque aún no haya ninguna fecha firme). Segundo, ellos han dicho que pueden aceptar reducciones sustanciales al apoyo doméstico (el 65 por ciento para los programas incluidos en la Medida Agregada de Apoyo o la caja de ámbar)

Esto es posible porque la mayor parte de los gastos de la Unión Europea hacia el apoyo doméstico a la agricultura han sido movidos a la caja verde del Acuerdo sobre la Agricultura, donde no se ha propuesto ningún recorte. Sobre el acceso de mercado la CE está lentamente exponiendo lo que puede o no poder hacer en términos de reducciones arancelarias y ampliación de las cuotas de acceso de mercado. Al colocar sobre la mesa de negociaciones agresivas demandas de servicios y NAMA le permite a la CE ser explícita sobre lo que quiere de otros países antes de que ella modifique sus ofertas sobre agricultura.⁹⁸ Los países en vía de desarrollo así son afrontados con una opción relativamente clara de que las ambiciones en agricultura hacia la CE exigirá a los países en vía de desarrollo de que, a cambio, e los hagan concesiones significativas a abastecedores de servicio extranjero y fabricantes.

El Grupo de los 20 (G20) encabezado por Brasil y India se ha convertido en un jugador principal junto a los

**Fuente internet www.mcomercio.gov.co/VBe_content/tc/categ_rydeta
Fecha: www.cemec.gov.co/evsta/4/revis04**

EEUU y la CE en las conversaciones sobre agricultura. De hecho son Brasil, India, CE y EE UU – el llamado nuevo Cuarteto – quienes dirigen el empuje para un acuerdo sobre la agricultura (antes el grupo incluía a Australia, pero ahora sólo tiene cuatro miembros). El G20 ha jugado su carta sobre la agricultura con una posición de propuesta de compromiso sobre el acceso de mercado que es la cuestión más discutible y divisoria dentro del grupo. Tanto los EEUU como la CE ahora tratan de usar a Brasil y a la India para ayudar a avanzar su agenda respectiva el uno contra el otro. La CE busca puntos en común con Brasil e India para presionar a los EEUU sobre la cuestión del apoyo doméstico. Los EEUU buscan a Brasil e India para atacar la modesta oferta de la CE sobre acceso de mercado. La gran pregunta ahora es como el G20, y particularmente Brasil e India, reaccionará a la propuesta que hagan los EEUU sobre el apoyo doméstico y la ayuda alimentaria.⁹⁹

Según fuentes diplomáticas citadas por Inside S Trade 09-09-05. En una reunión de 12 de septiembre, en el contexto de las negociaciones de Brasil-Rob Portman –de EE UU– pidió a Brasil persuadir a India para hacer más concesiones sobre el acceso al comercio de metales, pero en la ronda de Doha, Brasil testificó que eso no se podía hacer. Y muy recientemente las más importantes organizaciones campesinas de Brasil organizaron una campaña de defensa de la agricultura campesina y familiar y de exportación y unánimemente el gobierno no cederá a las propuestas de EEUU y la CE. Declaración de octubre 2005.

Desde luego que la respuesta de la CE a tal oferta también sera critica El Grupo de los 33 pa ses en via de desarrollo parece contento por el progreso en las negociaciones sobre Productos Especiales (PE) y un nuevo Mecanismo de Salvaguarda Especial (MSE) Actualmente ellos desarrol an criterios para la selección de PE y elaboran los detalles técnicos del MSE Estos mecanismos solos no garantizarán la seguridad alimentaria, ni la seguridad de sustentos o el desarrollo rural sin embargo ofrecen realmente la posibilidad de alguna protección contra las importaciones que podrian erosionar la capacidad nacional productiva.

Para el resto de los miembros esencialmente el Grupo de 90 paises incluyendo el Grupo África los llamados Paises Menos Adelantados (PMA) y los paises ACP: africanos, caribeños y del Oceano Pacífico en esta ronda no tienen nada que ganar La ronda esta siendo vendida de otros modos La CE asegura públicamente que los paises del G90 consiguen una ronda gratis a pesar del hecho que estos paises nunca solicitaron Mas bien ellos quieren reformas

significativas de los acuerdos comerciales que hicieran reglas de comercio más justas y conducentes al desarrollo. Durante los recientes meses pasados, la agenda de "ayuda para el comercio" ha puesto por delante, junto con un mecanismo propuesto en el Fondo Monetario Internacional, el afrontar la erosión de preferencias y las promesas del Grupo de 8 naciones ricas para proporcionar un alivio a las deudas y un aumento de la ayuda. Estas ofertas no carecen de cierto mérito, pero esquivan la verdadera cuestión: la necesidad de reformas significativas en las reglas de comercio para enfrentar las profundas injusticias en el existente sistema global de comercio.

La Organización Mundial del Comercio

Los miembros de la OMC también han roto su promesa de fijar el proceso de negociación para asegurar que las delegaciones más pequeñas pueden participar. Aunque las negociaciones bilaterales y plurilateral son inevitables en esta etapa de las conversaciones, los negociadores comerciales de países más pequeños siguen quejándose de que ellos no tienen forma alguna de darle seguimiento a todos los acontecimientos.¹ Este problema es todavía más serio dada la dinámica de poder establecida que permite a las economías comerciales más grandes dominar la agenda en beneficio de sus propios intereses.

Los países ACP y PMA están evidentemente ausentes de los grupos de negociación. Esto confirma la naturaleza excluyente y falta de transparencia de las negociaciones de la OMC, sino que expone una realidad. En esta ronda los países más pobres no tienen nada que ganar y de hecho sí tienen mucho para perder por la apertura de sus mercados y la pérdida de las preferencias.

Tanto el Secretariado de la OMC como los presidentes de los cuerpos negociadores que tienen algún control del proceso deberían hacer más para asegurar la participación eficaz y la transparencia ¹¹

La Negociaciones de Bienes Industriales

Las negociaciones de bienes industriales (NAMA) se mueven rápido. Las negociaciones informales ocurren con regularidad. Para los países en vía de desarrollo a menudo es más difícil dar seguimiento a las negociaciones de NAMA que seguir las de agricultura.¹⁰² En la agricultura, al menos algunos países en vía de desarrollo son los miembros de grupos donde ellos pueden confiar en el jefe del grupo para proporcionar reuniones informativas regulares. En NAMA, no hay ningunas agrupaciones de países en vías de desarrollo y por lo tanto no hay ninguna reunión informativa.

El juego continúa con la estructura de la fórmula de reducción arancelaria si hay que aceptar la fórmula simple Suiza como han propuesto varios países en vía de desarrollo y desarrollados o una variación de la fórmula suiza como han propuesto Argentina, Brasil e India y los países caribeños. Sin embargo, a pesar de la carencia de convergencia, los miembros de la OMC avanzan con las negociaciones.¹⁰³

Los miembros discuten magnitudes para los coeficientes (vease el Glosario de Fórmulas en Actualidades de Ginebra del 19 de agosto) Pakistán sometió una propuesta de coeficientes de magnitud 6 para países en vía de desarrollo y 30 para países desarrollados. En una reunión de altos funcionarios radcados en Ginebra los EEUU y la CE han propuesto un tope para sus tarifas industriales de 10%. Anteriormente los EEUU han ofrecido un tope del 15% a países en vía de desarrollo. Algunos países en vía de desarrollo han propuesto un tope del 50%. Consolidar tarifas industriales a niveles muy bajos quita la flexibilidad para estructurar y poner tarifas como la situación domestica lo reclame ¹⁰⁴

Las negociaciones sobre sectores también se han intensificado como un medio para evitar el estancamiento sobre la fórmula. Algunos Miembros de OMC incluyendo EEUU, Australia, Nueva Zelanda, Corea, Hong Kong, Singapur y Tailandia esconden sus apuestas. Si ellos no consiguen una fórmula ambiciosa total entonces desean estar seguros que los sectores que más les interesan serán

incluidos en una iniciativa sectorial garantizándoles el acceso de mercado Nueve sectores incluyendo la electrónica bicicletas y artículos deportivos sustancias químicas, pescados, calzado, productos forestales, gemas y joyería productos farmacéuticos y dispositivos médicos, y materias primas están actualmente bajo negociación Esto para aumentar que los miembros seccionen los sectores y organizar negociaciones informales sobre las áreas que les interese

El sector privado está fuertemente involucrado en las negociaciones tanto de las barreras sectoriales como las no arancelarias (BNA) Sobre las BNA, la industria mayoritaria y casi exclusivamente es la que se opone a los grupos de interés público que revisan varias notificaciones presentadas por miembros de la OMC

Finalmente, hay discusión en curso sobre como tratar con tarifas no consolidadas (las tarifas que no tienen un techo arancelario) Hay dos grupos de países considerados (1) los países que han consolidado sus tarifas a menos del 35% La

oferta es que ellos consoliden (fijen) todas sus tarifas en un nivel especificado (todavía a ser determinado), y (2) los países que han consolidado sus tarifas a más del 35% ¹⁰⁵ Se les proponen que estos países fijen sus tarifas en un nivel especificado para ser determinado y luego aplicar la fórmula de reducción arancelaria a ese nivel

Cuando los países fijan sus tarifas a un nivel especificado pierden la flexibilidad para definir su política económica Las Tarifas consolidadas pueden ser útiles porque proporcionan un grado de transparencia y confiabilidad para los exportadores

Sin embargo, así, a los intereses de exportación se les da prioridad sobre los otros que son afectados por la política comercial En este caso de NAMA, los intereses de los trabajadores a menudo son frecuentemente comprometidos por la presión para bajar tarifas Esto sería una de las principales concesiones de los países en vía de desarrollo para fijar TODAS las tarifas en una ronda de negociaciones, otorgando el importante espacio político para poner en

práctica una política industrial para crear empleo El solicitar que las tarifas sean fijadas a un nivel especificado es adelantar una concesión.

La petición de algunos países de aplicar un fórmula de reducción arancelario sobre los topes es ir demasiado lejos Éstas son grandes reformas con consecuencias potencialmente desastrosas y de una pérdida severa del espacio nacional necesario de política Una reforma tan radical carece de precedentes en la historia de GATT/OMC e ignora las pruebas empíricas de que un enfoque único "de una sola talla" para el desarrollo no funciona.

Si los países desarrollados triunfan en la adopción de la mayoría de las propuestas consolidadas y de las reducciones en NAMA, los países en vía de desarrollo serán privados de un instrumento importante para poner en práctica la política industrial y una fuente de rédito que necesitan para la inversión pública Será los trabajadores en el Sur y en el Norte los perdedores si la liberalización profunda de manufacturas avanza las pérdidas de empleo y el empeoramiento de las condiciones de trabajo serán los resultados probables Los sindicatos en el Sur y en el Norte deberían estar preocupados

sobre lo que sus respectivos países buscan o están dispuestos a aceptar en las conversaciones de NAMA ¹⁰⁶

Las ideas y propuestas para cambiar el método de negociación en servicios surgieron hace un año, cuando un número de países desarrollados, junto con algunos países en vía de desarrollo como India, Chile y México, determinaron que las ofertas propuestas hasta entonces eran demasiado pocas y demasiado limitadas. Directamente después del Consejo General realizado en julio, el Comisionado de Comercio de la CE (Comunidad Europea), Peter Mandelson, aclaró, que los servicios serían un tema principal de la agenda de la CE que se preparaba para Hong Kong.

Las negociaciones de servicios se reiniciaron después del receso de verano al final de septiembre con un golpe sobre el debate de "un estándar mínimo" (internacionalmente conocido como Benchmark NT) y un nuevo presidente, el Embajador del México Fernando de Mateo. Muchos países desarrollados (incluyendo la CE, Japón, Suiza, Canadá, Australia, Nueva Zelanda y Corea) hicieron en reuniones

informales sus primeras ofertas en cuanto al establecimiento de estándares comunes cuantitativos y cualitativos. Estos estándares son un despegue de la intención original del AGCS (Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios o por sus siglas en inglés GATS, General Agreement on Trade in Services), mantener los servicios bajo un enfoque de acercamiento mediante la oferta de petición y con eficacia establecerían un grado mínimo de liberalización de servicios para todos los signatarios de los acuerdos finales de Doha. Las ofertas eran al principio "informales", pero fueron convertidas en ofertas formales durante las recientes negociaciones de servicios. Muchos países en vía de desarrollo, incluyendo Brasil, Argentina, Indonesia y Sudáfrica, y grupos de países en vía de desarrollo, como los PMA, los Países Caribíes, y el Grupo Africano ha impugnado la idea de introducir estándares únicos, rechazando la imposición de un nivel mínimo de desregulación de servicios para todos los miembros y la consiguiente pérdida de flexibilidad ¹⁰⁷

Vergara 2006 pp 46-102

Bén Tah Marc Fondements juridiques du traitement des subventions dans les systèmes GATT & MC Ed toria Vergara 2005 pp 73 98

Durante la Conferencia Ministerial realizada en París en septiembre del año pasado¹⁰⁸, un supuesto "grupo principal" en AGCS fue establecido por iniciativa de los EEUU e India. En paralelo de los demandantes claves en las negociaciones de servicios (la CE, Canadá, Japón, EE UU, India, Chile y México), se han unido en grupo algunos opositores claves al enfoque de estándares mínimos incluyendo a Brasil, Egipto, Malasia y Filipinas. El alcance de trabajo de este grupo aún no está definido. La sociedad civil tiene que supervisar el trabajo del grupo estrechamente ¹⁰⁹

Sabiendo que para la mayor parte de los países en vía de desarrollo, su "flexibilidad" para hacer ofertas en la liberalización de servicios está vinculada a las ofertas que sean hechas en otras áreas de las negociaciones, particularmente en la agricultura, la oposición existente fácilmente podría ser persuadida de aceptar algún tipo de la propuesta de estándares mínimos para obtener un beneficio en otras negociaciones. Además de la cuestión de los estándares mínimos, los demandantes de la liberalización de

Petra Roge Anna Conferencia Ministerial de la OMC de 10 a 14 septiembre de 2001, París
Gauthier Peter "Guidelines for dispute settlement" Editora: Verónica 2002 pp 35-46

servicios quieren insistir en reglas sobre la regulación doméstica en Hong Kong. Realmente, hay una presión para limitar el derecho de los países de introducir nuevas reglas y regulaciones que alguna empresa extranjera probablemente ve como un daño a sus intereses comerciales. Esta clase de previsión es un rasgo central y alarmante del Tratado de Libre Comercio (TLCAN). La cuestión de cómo países lejanos pueden usar las compras gubernamentales para invertir en la economía doméstica, contrario a la necesidad de establecer sistemas de licitación internacional abiertos también será discutida en Hong Kong ¹¹

Algunos países en vías de desarrollo ven la liberalización de servicios como un dispositivo de negociación y bien pueden acordar el abrir sus sectores de servicios a cambio de concesiones de los países desarrollados en la agricultura. Hasta ahora, la mayor parte de los sectores de servicios en los cuales los países desarrollados desean ver ofertas de liberalización serias son los servicios de infraestructura como el abasto de energía, agua, transporte, y telecomunicaciones junto con el comercio al menudeo y el

turismo Todos estos sectores intrínsecamente están unidos y son vitales para la agricultura y para la producción industrial Aunque muchos países en vía de desarrollo ya hayan emprendido un proceso de liberalización, a menudo han sido empujados por el Banco mundial y el Fondo Monetario Internacional, a cambio de una nueva re-calendanzación de deuda y de la ayuda la obligatoriedad de estos compromisos y el ofertar una desregulación aun más profunda bajo las propuestas del AGCS significará una pérdida enorme del espacio de política nacional

La dinámica de negociación y las perspectivas para la Conferencia Ministerial de Hong Kong sólo pueden ser entendidas bajo la consideración de una relación mutua entre agricultura servicios y NAMA¹¹¹ Como los enfoques de Hong Kong, se ha hecho claro que las negociaciones son primordialmente y ante todo sobre el acceso de mercado en las tres áreas de negociaciones. La dimensión del desarrollo esta severamente ausente en las tres áreas Aún así, los países en vía de desarrollo siguen involucrándose a pesar de

abundantes análisis disponibles que muestran que la agresiva apertura de mercado en bienes industriales conducirá a desindustrialización en el Sur que la liberalización de servicios en muchos casos ha fracasado al entregar los mejores servicios de la gente y que las bajas tarifas arancelarias en la agricultura no son nada provechosas para sacar de la pobreza a los pequeños agricultores. La agenda sigue estando sobre los intereses de exportación de los países desarrollados. El fracaso de desafiar fundamentalmente la dirección de esta ronda provoca la pregunta de si los mismos países en vía de desarrollo están convencidos de lo que está en oferta a pesar de algunos discursos en contrario. Esto también es una reflexión sobre la lógica de un modelo global económico que antepone la competencia y la ventaja comparativa, a costa de la justicia distributiva y de una organización multilateral que enfoca el comercio haciendo caso omiso a la amplia red de obligaciones internacionales que abarcan a los derechos humanos, al desarrollo o a la construcción de la paz, a la cooperación ambiental entre otras más.

¹¹¹ Fuente revista Gaceta Diaria de Ingresos Nacionales y Cuentas de Ingresos Nacionales, 15 de Noviembre de 2005. Madrid, España.

Capítulo V. Métodos para el Nuevo Comercio Exterior Mexicano¹¹²

Sumario - Capítulo V 1 Propuestas Para un Mejor Desarrollo Interno y buenas Políticas Externas Capítulo V 2 Proponer una mejor economía multifuncional capítulo V 3 Lineamientos de Política Económica

Propuestas Para un Mejor Desarrollo Interno y buenas Políticas Externas

En el tenor del mercado que vivimos actualmente en el del crecimiento feroz de la miseria de las mayorías se impone con la intervención de las grandes corporaciones transnacionales y de las elites políticas vinculadas a ellas nos han impuesto una forma de gobierno que ha incrementado las desigualdades del sistema capitalista. El mercado se ve inmerso en el proceso de agobio con los monopolios económicos de mundo junto con las políticas imperantes de

Estados Unidos han sometido a los gobiernos de América Latina para la consolidación y desarrollo del gran capital internacional. El concepto de las Soberanías Nacionales queda obsoleto para el desarrollo de las relaciones internacionales.

Como parte de esto México ha pretendido profundizar las reformas de mercado que ponen en peligro a la Nación mexicana. La privatización de los recursos fundamentales de nuestra economía es el eje central de los objetivos del proyecto de mercado.

La realidad se impone y hace necesaria una transformación radical de las relaciones sociales. Para eso es necesario la construcción de un proceso de Unidad Nacional, que aterrice con un proyecto de Nación, construido desde abajo y no por las élites del poder político gobernante. Frente a este embate neoliberal la necesidad de plantear la defensa de nuestro país pasa necesariamente por la defensa de nuestra Soberanía Nacional.

¿Que es lo que se necesita en Mexico sin menoscabos a la gente?

a) Es necesario la salvaguarda de la Soberanía Nacional para la construcción de una sociedad competitiva, a partir de la construcción de la unidad nacional con todos los sectores obrero campesino indígena popular estudiantil profesionistas etc

b) Se debe capitalizar concientizar y fusionar las diferencias en nuestras posiciones manteniendo las coincidencias con el respeto democrático a las otras posiciones

c) hay que desmembrar la idea de reconocer que en este proceso de transformación no somos los únicos y se debe construir un dispositivo una sinergia histórica con la ambición progresista y democráticas de este país Para raseando a un ilustre poeta "Los pueblos que no conocen su historia están condenados a repetirla" ¹³



d) Es necesario un quebrantamiento globalmente con las políticas de mercado para eliminar nuestra subordinación dependencia económica política social y cultural

e) Si es necesario reformar o derogar todos los tratados comerciales y militares que lesionen la Soberanía y causen un detrimento económico para las pequeñas y medianas empresas mexicanas como son el Tratado de Libre Comercio con América del Norte Corredor Biológico Mesoamericano Plan Puebla Panamá Área de Libre Comercio de las Américas y en casos extremos una abrogación

f) La construcción de un nuevo modelo económico de mercado, en el cual se debe dar prioridad al político y económico interno

g) Es indispensable contar con una base social que enfrente la acción de captación financiero y compense sus manobras políticas

h) Se deben convencer a las mayorías trabajadoras que un cambio radical es necesario y también posible

i) Se defenderá el nivel de vida, el empleo, las necesidades de la población por encima de los intereses del capital financiero y la defensa de las palancas del desarrollo nacional contra la amenaza de la privatización. La defensa irrestricta de los recursos naturales y de las fuentes de energía contra la explotación de las transnacionales

j) Fomentar el desarrollo económico de México con justicia, igualdad y democracia en beneficio de las mayorías ¹¹⁴

k) Restaurar la legalidad, la independencia y la Soberanía Nacional promoviendo la necesidad de un nuevo estado de derecho que tenga como base la un nuevo modelo económico

l) Reación con otros países que se base en la solidaridad en la equidad económica y la construcción de una sociedad justa libre y democrática

m) La constitución de un enlace y promotor nacional para impulsar una política para la defensa de la soberanía y una buena relación jurídica económica con los demás países

n) La constitución de un enlace y promotor nacional para impulsar las mejoras financieras y políticas de nuestro Estado para la defensa de la soberanía y un desarrollo sustentable

o) Constituir un enlace jurídico-económico con posibilidad de influir en el Congreso de la Unión donde peritos especialistas en la rama jurídica económica sean un cuadro importante en nuestra legislación y así obtener un mejor desarrollo sustentable

p) La elaboración de una nueva Constitución

q) Reforma radical en el sistema financiero y servicio tributario en beneficio de las mayorías en el país y apoyo a las pequeñas y medianas empresas mexicanas

r) Promoción de la pequeña y mediana empresa

s) Crear una Sinergia contra el desempleo que sea de fomento Industrial y Agropecuario

t) La necesidad de construir un enlace de "poder equilibrado" entre Estado, empresas y gobernados, (el socialismo y el capitalismo) en un vínculo de equidad y amistad, para la mejora de los niveles económicos, jurídicos y políticos en nuestro país

u) La preparación de la defensa de los intereses de los gobernados frente a los sistemas jurídicos que nos otorga nuestra constitución

v) La necesidad de encontrar métodos y sistemas que resuelvan el problema de la migración

w) La creación de comités de defensa nacional

Capítulo V.2. Proponer una mejor economía multifuncional¹¹⁵

1 La constitución de una sinergia capaz de proveer los servicios del consumo básico materiales y culturales Así como el aprovechamiento de las ramas de la energía, petroquímica, metalúrgica máquinas y herramientas telecomunicaciones, ferrocarriles automotriz, aviación electrónica biotecnología farmacéutica navios etc

2 Crear los métodos adecuados para un desarrollo más eficaz, adecuando los mejores sistemas de la educación la ciencia y la tecnología a nivel internacional

3 Crear medidas de austeridad desarrollo y rectora económica cuyo ejercicio será vigilado o determinado por

Consejos Ciudadanos que se verán apoyados por especialistas financieros para denotar la transparencia y legalidad de nuestro modelo económico

4 El uso y derechos exclusivos de explotar en forma plena el territorio nacional tanto en sus recursos naturales como los energéticos Y a la no privatización de nuestras empresas de mayor fuerza económica y desarrollo sustentable de nuestro país como PEMEX y la CFE

5 Rescatar las empresas e industrias estratégicas que han sido privatizadas para que sean fuente de crecimiento económico y desarrollo sustentable de la Nación

6 La nacionalización de las empresas de carácter monopolico Así como reforzar los sistemas financieros por las cuales fueron creadas

7 La expropiación de los latifundios y la distribución de la tierra entre los campesinos y el Estado

8 Una soberanía capaz en base de nuevas formas de cooperación y de producción social en el campo que posibiliten el desarrollo en gran escala de biotecnologías que no atenten contra la naturaleza. Así como el apoyo en maquinaria y equipo, asesoría técnica, financiamiento, comercialización y adquisición de fertilizantes y el impulso a la agricultura orgánica.

9 Apoyos a la pequeña y mediana empresa en el campo, la ciudad y los litorales promoviendo la participación de los trabajadores en sus planes de inversión, producción y comercialización y excentándolos de algunos impuestos que dificulten su crecimiento.

10 La creación y el impulso de redes comunitarias de producción, comercialización y almacenamiento.

Capítulo V.3. Lineamientos de Política Económica¹¹⁶

1 Mantener la ayuda de proporcionar capital económico, capacitaciones sistemas de desarrollo y mantenimiento de empresas como se sigue haciendo en estos días. Así como su impulso y ampliación de la industria nacional y del mercado interno

2 La cancelación de la deuda externa e interna

3 La cancelación de todos los acuerdos que lesionen los intereses económicos de la Nación mexicana, como el Tratado de Libre Comercio de Norteamérica, así como el rechazo a la instrumentación del Plan Puebla Panamá y a la firma del Acuerdo de Libre Comercio de las Américas Estableciendo acuerdos comerciales de beneficio mutuo entre las naciones

5 La creación de un sistema fiscal que sea equitativo en cuanto al nivel socio económico de las distintas zonas del país

6 Un presupuesto austero y bien definido orientado prioritariamente al gasto social y a la inversión productiva

7 El impulso de la integración económica de América Latina y el Caribe y la creación de un mercado común y sin detrimento para las empresas nacionales

Conclusiones

"Desechar toda innovación es desechar todo progreso y mejora"

. Benham

La modernización es inevitable La tendencia de la modernización se ha convertido en la realidad actual de todo el mundo ya no solo con el objetivo de aglomerarse en sectores, sino también, de formar bloques competitivos, tanto comerciales como de cualquier índole Esto ya que hemos percibido que el mundo es una aldea global en la cual se requiere continua colaboración entre éstos para lograr un objetivo común

Hay que aceptar la una nueva economía modernizada o globalizada en la que los estados nacionales casi se han disuelto y perdido el sentido la soberanía nacional en virtud de unas tendencias universales que han ido diseñando una uniformidad para todos los países. Se debe partir de un proceso de aprendizaje de nosotros mismos, de aceptar nuestra diversidad cultural e idiosincrasia de nuestros pueblos, reconociendo las limitaciones y potencialidades de los sectores económicos que nos ayude a responder acertadamente a los cambios. Por esa razón, es que el liderazgo, para gestionar la competitividad como macroestrategia para el desarrollo económico de nuestra sociedad debe aplicarse en cada una de las instituciones y empresas de los sectores público y privado para desarrollar condiciones que les permitan crear una posición en el entorno nacional e internacional. Iniciando un esfuerzo de liderazgo participativo y visionario argumentados en programas planes y políticas elaborados conforme a nuestra realidad podremos mejorar cada uno de los elementos de la sociedad que determinan nuestras competencias desde sus diferentes ángulos. Con ello se logrará con el paso del tiempo un desarrollo económico y un bienestar social sustentable que

cree mayores oportunidades y expanda las libertades fundamentales que permitan responder desde nuestra perspectiva a los procesos de innovación permanentes que continuarán caracterizando y experimentando nuestro planeta en el futuro

La Modernización es Uniforme La economía de mercado en un país está expuesta a los vaivenes de los mercados de otros países La economía de un país se interrelaciona con la de otro y así sucesivamente

La Modernización es política Por tal efecto, los países desarrollados buscan reducir las dificultades para el adecuado funcionamiento de la democracia política en todos los países del mundo pues tienen fuerte influencia en la credibilidad económica

Para esto y mucho más es necesario facilitar y promover el adecuado funcionamiento de una economía de mercado con transparencia y funcionalmente regulada

BIBLIOGRAFIA

ASPE ARMELLA Pedro, *El camino mexicano de la transformación económica* Editorial Fondo de Cultura Económica Mexico 2000

AUTORES varios, *El consumidor en 31 países* Editorial Raddar Colombia 2006

BAER, Werner *Privatization and the Changing Role of the State in Latin America* Editorial Board Illinois 2005

BARAN, Paul A y Swezzy Paul M *El Capital Monopolista* Editorial Siglo XXI Mexico 2004

BÉNITAH Marc *The law of subsidies under the GATT/WTO system* Editora Vergara 2006

BÉNITAH, Marc "Fondements juridiques du traitement des subventions dans les systèmes GATT & OMC" Editorial Virginia 2005

BURGOA Orihuela, Ignacio *Derecho Constitucional Mexicano*, Editorial Porrúa México 2003

BHAGWATI, Jagdish, *La Economía y el Orden Mundial en el S glo XXI* Editorial Siglo XXI Mexico, 1998

CARPIZO Macgregor Jorge, *Estudios Constitucionales*, Editorial Porrúa Mexico 1990.

CARVAJAL, Juan Alberto *Tratado de Derecho Constitucional*, Editorial Porrúa, México, 2000

CASTAÑEDA Jorge *Derecho Económico Internacional*, Editorial Fondo de Cultura Económica Mexico 2000

DEZALAY, Yves *Marchands de droit* Editorial Fayard Paris, Francia 2004

DÍAZ Calleros Alberto *Gobalización y Federalismo* Editorial UNAM, Mexico 2004

DOPFER Kurt *La Economía del Futuro* Editorial Fondo de Cultura Económica México 2004

EDWARD Elgar *Evolution and path dependence in economic ideas past and present* Editorial University of Virginia, Virginia 2001

EDWARD, Elgar, *Law and the state a political economy approach* Editorial University of Virginia, Virginia 2005

FERRERES Comela Víctor, "Una defensa de la rigidez constitucional" UNAM 2000

FREUD, Sigmund, *El malentendido del los vasallajes del yo,* Editorial Al anza Buenos Aires 2001

GALLAGHER Peter "Gu de to dispute settlement" Editorial Virginia 2002

GIDDENS Anthony *Modernity and Self-identity self and society in the late modern age* Editorial Cambridge Standford 2001

GIDDENS Anthony *Consecuencias de la modernidad* Editorial Alianza, Madrid 2005

GUILLOCHON, Bernard *La Globalización ¿un futuro para todos?*, Editorial Larousse México 2006

GRAHAM Cosmo *Competición regulación y la nueva economía* Editorial Harvard Massachusetts 2004

HABERMAS, Jurgen, *Modernity versus Postmodernity*, Editorial Trota Madrid 2001

HELLER, Herman *Teoría del Estado* Editorial Fondo de Cultura Económica Mexico 2004

KUNG Hans *Ser cristiano* Editorial Cristiandad 2006

LARSON, Arthur *Modern Republic* Editorial Oxford University Press Canadá 2006

LÓPEZ AYLLON, Sergio, *Las transformaciones del sistema jurídico y los significados sociales del derecho en México* Editorial UNAM, México 1993

LUHMANN Niklas *World company* Editorial Frankfurt, Frankfurt Alemania, 2004

MARSHALL McLuhan Herbert *The Global Village* Editorial Oxford University Press Canadá 1989

MANDER, Jerrey, *Alternativas a la globalización económica un mundo mejor es posible* Editorial Gedisa Barcelona 2003.

MARTÍN Cruz, Natalia, "Interés Público, teoría económica de la regulación y entorno institucional evidencias empíricas" UNAM México 2005

MARTÍNEZ Vargas Pascual Jose *Teoría de las necesidades en Marx* Editorial Sudamérica Buenos Aires 2005

MENDES Errol *Gobierno global economía y ley esperando la justicia* Editorial Alderman Florida 2003

MENDEZ Delgado, Elier *Globalización y desarrollo* Editorial Castillo México 2005

NERUDA, Pablo *Confieso que he vivido* Editorial Seix Barral Chile, 1974

OWEN R, Jhon, *Fundamentos Económicos de la Globalización* Editorial Oxford University Press, Toronto 2004.

PALGRAVE, Macmillan, *The political economy of Robert Lowe* Editorial Alderman Florida 2005

PAUL Krugman y Maurice Obstfeld *Economía Internacional Teoría y Política* Editorial McGraw Hill, 2006

PAYNO y Flores, Manuel "México-Historia Económica-Siglo 19º", UNAM 2004

PEDROSO M *La relación entre Derecho y Estado y la idea de Soberanía* Editorial Porrúa Mexico 2005

**PEREZNIETO Castro Leonel *Derecho Internacional Privado*,
Editorial Oxford University Press Mexico 2001**

**PERROUX, Francois *Las Empresas Transnacionales y el
Nuevo Orden Económico Internacional*, Editorial UNAM,
México 2004**

**RAMÍREZ, Benjamin y Weber, Hermann *Desmitificando el
concepto de Globalización*, Editorial Planeta, Bogotá,
Colombia, 2002**

**RAMÍREZ Fonseca, Francisco, *Manual de Derecho
Constitucional* Editorial Porrúa, México 1990**

**RICOSSA, Sergio, *Diccionario de Economía*, Editorial Siglo
XXI México, 2001**

**ROSECRANCE, Richard *El ascenso del Estado virtual, el
Territorio se vuelve obsoleto* Editorial Doxa Buenos Aires
Argentina 1996-7**

RODRÍGUEZ Carreón Alejandro J *Lecciones de Derecho Internacional Público* Editorial Tecnos S A Madrid 1998

RODRIGUEZ, Gabriela, *Derecho Internacional y Globalización*, Editorial UNAM Mexico 2005

SCHWARZENBERGER, Georg A, *Manual of International Law*, Editorial Stevens and Sons, Londres 2005

SCHÜLLER A Krüsselberg G *Conceptos Básicos del Orden Económico*, Editorial Unión S A., Madrid 2001

SEPÚLVEDA Cesar, *Derecho Internacional Público* , Editorial Porrúa México, 1997

STIGLITZ, Joseph E. Braun *El malestar en la globalización* Editorial Taurus Madrid 2002.

TENA Ramírez Felipe *Derecho Constitucional Mexicano*, Editorial Porrúa Mexico 2005

TRIAS Vivian, *Uruguay y sus Caves Geopolíticas* Editorial El Observador, Montevideo, 2001

WEBER, Max *La ética protestante y el espíritu del capitalismo* Editorial Alianza Madrid 2005

WEBER, Max, *Conceptos Sociológicos Fundamentales*, Editorial Alianza Madrid, 2006

Internet

[www tradeobservatory org](http://www.tradeobservatory.org)

[www aduanas sat gob mx](http://www.aduanas.sat.gob.mx)

[www fcu com uy/enejun05 htm](http://www.fcu.com.uy/enejun05.htm)

[www defensenet ser2000 org ar](http://www.defensenet.ser2000.org.ar)

[www mindef gob pe lb 2005](http://www.mindef.gob.pe/lb_2005)

[www worldbank org](http://www.worldbank.org)

[www wto org](http://www.wto.org)

[www ftaa alca org SPCOMM](http://www.ftaa.alca.org/SPCOMM)

www.revistasice.com/Estudios/Documen

www.osal.clacso.org.espanol.html

www.cei.mrecic.gov.ar/revista/04_revis04

**www.uaca.ac.cr/acta/2003_acta33/Informacion_Smith_Adam,
Investigacion de la naturaleza y causa de las riquezas de las
naciones Colección Clasicos de la Democracia de la
Universidad Autonoma de Centro America 1999**

Conferencias

www.worldwaterforum4.org.mx/files/RESUMEN_DE_ACTIVIDAD_ADESspa.pdf

Jarraud Michel Cuarto Foro Mundial del Agua, del 16 al 22 de marzo del 2006 Ciudad de Mexico

**www.wipo.org/edocs/mdocs/sct/es/sct_11/sct_11_8.doc
Petra Roge, Anna Conferencia Ministerial de la OMC del 10 al 14 septiembre del 2005 Paris**

Revistas

Fuente revista Gaceta Diaria del Congreso National Journal's Congress Dia 7 de Octubre , 2005 Monterrey, Mexico.

Fuente revista Gaceta Diaria del Congreso National Journal's Congress Dia 15 Noviembre 2005 Madrid España

Legislaciones y otros

Diccionario de Economía y Finanzas Editorial Cedise Autor Sabino Carlos 2001

Diccionario Jurídico Mexicano Editorial UNAM-Porrúa México 1996 p 978

Carta General de las Naciones Unidas Acuerdo por el que se establece la Organización Mundial del Comercio hecho en Marrakech el 15 de abril de 1994

Tesis TRATADOS INTERNACIONALES SE UBICAN JERÁRQUICAMENTE POR ENCIMA DE LAS LEYES FEDERALES Y EN UN SEGUNDO PLANO RESPECTO DE LA CONSTITUCIÓN FEDERAL Novena Época Pleno, Semanario Judicial de la Federación y su Gaceta, Tomo X, Noviembre de 1999, Tesis P LXXVII 99, Página 46

